

如果林黛玉除了写诗又精通理财，还会不能自由恋爱吗？

如果王熙凤不是放高利贷而是买基金，还会让贾府一败涂地吗？

如果贾宝玉生活在今天，会用看破世俗红尘的睿智破解股市涨跌之谜吗？

借用探春的视角，穿越时空，诙谐演绎古今相通的理财之道。

请看——

红楼理财

HONGLOU FORTUNE

汇丰  晋信

汇丰晋信基金管理有限公司/著

 上海人民出版社

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>



红楼理财

HONGLOU FORTUNE

汇丰晋信基金管理有限公司 / 著

文字 / 何寒熙

漫画 / 徐 颖

上海人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

红楼理财/汇丰晋信基金管理有限公司著. —上海：上海人民出版社, 2007

ISBN 978-7-208-06849-0

I. 红... II. 汇... III. 私人投资—通俗读物 IV. F830.59-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 025242 号

文 字 何寒熙

漫 画 徐 颖

责任编辑 任余红

封面装帧 五行人平面艺术设计有限公司

红楼理财

汇丰晋信基金管理有限公司 著

世纪出版集团

上海人民出版社出版

(200001 上海福建中路 193 号 www.ewen.cc)

世纪出版集团发行中心发行

上海商务联西印刷有限公司印刷

开本 720×1000 1/16 印张 8 插页 2 字数 77,000

2007 年 3 月第 1 版 2007 年 3 月第 1 次印刷

印数 1-10,000

ISBN 978-7-208-06849-0/F·1558

定价 18.00 元

汇丰晋信引领您

简单投资 轻松生活

《红楼理财》是一本您可以一口气读完的理财书，旨在让您轻松掌握投资理财要诀，达到简单投资、轻松生活的目的。

本书用《红楼梦》中那些耳熟能详的人物演绎现代理财生活，让您耳目一新之余，在以下方面为您提供投资理财建议：

- ◇ 家庭理财规划的三个步骤
- ◇ 如何衡量您可承担的投资风险
- ◇ 不同人生阶段适合的不同投资组合
- ◇ 如何搭建投资组合
- ◇ 如何衡量投资品种的内在价值
- ◇ 如何进行保险理财
- ◇ 如何进行信托计划理财
- ◇ 如何进行基金理财
- ◇ 月光族的理财
- ◇ 新婚夫妇的理财
- ◇ 如何对孩子进行理财教育
- ◇ 如何进行子女教育金储备
- ◇ 如何进行养老金储备
- ◇ 银发族的理财

作为中国投资专家，汇丰晋信始终把传播投资理财知识、帮助大众树立正确的投资观念视为公司的使命和责任。公司将以优质完善的产品线和周到的服务，全力为投资者提供专业而有效的投资解决方案，让投资更简单，让生活更轻松。

欲了解更多汇丰晋信产品和服务信息，请登录：

www.hsbcjt.cn

汇丰晋信

Jintrust Fund Management Corporation Ltd.



何寒熙 文字作者

汇丰晋信基金管理有限公司市场推广部副总监，1998年毕业于复旦大学经济系，获经济学硕士学位，此后一直服务于金融行业，拥有完整的银行、证券、基金等金融知识背景。2001年进入基金行业后，在基金产品开发、销售、市场推广、客户服务等方面积累了丰富的经验，并曾在国内各类财经期刊上发表过数十篇文章。



徐颖 漫画作者

汇丰晋信网站设计师，同时也是位插画师。乐于将思维穿梭于理性的逻辑结构和感性的绘画创作中。一直快乐地画着，希望看到的人也同样快乐。

序

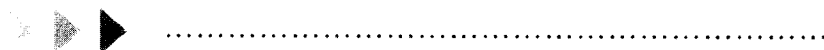


理财是时下很热门的话题，已经成了中国人柴米油盐酱醋茶之后的开门第八件事。但我们也发现，常常是大家都在说理财，却又不知道如何理财，大部分人还是很被动，不是把钱存在银行、就是买国债，国内居民储蓄存款已经达到了惊人的16万亿元！与此同时，2006年股市表现出色，由专家管理的股票投资基金也普遍取得了不错的回报，但遗憾的是，大部分国人都错过了这次分享经济持续增长硕果、实现自身资产增值的机会，目前我国基金账户在银行账户的渗透率仅为3%-4%，家庭渗透率3%，远远不及美国的33%和51%。

为什么国人的投资模式这么保守？很大程度上是因为普通人觉得投资太复杂。金融资产是虚拟化的，不像消费品那样看得见摸得着，投资者不容易看懂，这使得投资人要么踌躇不前，该出手时不出手，要么就是在投资过程中基本概念不清，造成投资失误，不是找错对象就是太早撤出。

如果能让投资变得简单一点，就会有更多的人从中受益。就是抱着这种想法，汇丰晋信作为投资专家，希望能广泛地传播投资知识，让投资人发现，通过对投资知识的了解、对基金等品种的投资，投资其实可以很简单，生活可以很轻松。

那么如何让人们在享受阅读的同时，潜移默化地学到理财知识呢？我们想到了《红楼梦》。这是一本文学名著，其中也不乏很多关于投资理财



财的描写，“金紫万千谁治国，裙钗一二可齐家”，在曹雪芹笔下，那些“脂粉队里的英雄”可都是理财高手——王熙凤不是已经会“以钱生钱”了吗？

人们在感叹红楼女儿的冰雪聪莹之外，也会生发许多遐思：如果她们生活在现代，面对光怪陆离的大千世界、纷繁复杂的金融产品，又将如何处事、“齐家”？

于是我们让探春去了哈佛，学成理财高手；王熙凤投资权证失败，终致贾府分家；李纨教子有方，贾兰财商一流；宝玉投资股票套牢，为黛玉出诗集忍痛割肉……承袭红楼的人物和性情、沿用红楼的语言和笔触，发展新的故事，在时空交叠中阐释古今相通的理财之道、投资之道。

红楼儿女们都走出了大观园，开始了他们的理财新生活，那么，您呢？衷心希望本书能够为您提供行动的指南。

汇丰晋信基金管理有限公司总经理 李选进

红楼理财 | 目录

HONGLOU FORTUNE

序

第一回 史太君正言警小辈 海棠社拟开超女赛 ····· 01

汇丰晋信投资建议——迈出第一步最重要

第二回 大观园贾母出题 众才女海选话理财 ····· 04

汇丰晋信投资建议——理财是为了财富的保值和增值

第三回 慧贾母明断说通胀 敏探春才选偿夙愿 ····· 07

汇丰晋信投资建议——只有投资，才能抵御通货膨胀对财富的侵蚀

第四回 见重金愚母出愚计 重安全贤嫂荐贤方 ····· 10

汇丰晋信投资建议——你可承担的风险和你投资期限的长短密切相关

第五回 买基金探春初试水 玩权证凤姐终负累 ····· 13

汇丰晋信投资建议——投资不要随意相信他人的收益承诺

第六回 贾探春兰言释专家 王熙凤穷途坦赤字 ····· 16

汇丰晋信投资建议——投资需要听取专家的建议



红楼理财 | 目录

HONGLOU FORTUNE

第七回 大梦初醒群芳无策 处变不惊探春制表	20
汇丰晋信投资建议——家庭要做理财规划，第一步是做资产负债表	
第八回 为复兴贾府订规划 重保障宝钗募基金	23
汇丰晋信投资建议——家庭理财规划的第二步：订立理财目标	
第九回 梦初醒公子忧前途 怀大志小姐走他乡	26
汇丰晋信投资建议——家庭理财规划的第三步：制定理财方案	
第十回 冷子兴演说新红楼 贾探春海归惊巨变	29
汇丰晋信投资建议——留学期间也要学会理财	
第十一回 李纨哭诉理财史录 探春开讲生命周期	33
汇丰晋信投资建议——不同人生阶段，应有不同的投资组合	
第十二回 殷殷情慈母筹学费 拳拳心孝子节衣食	36
汇丰晋信投资建议——一个简单有效的“懒人投资法”：投资生命周期基金	
第十三回 送厚礼小郎博庭欢 讨零用富女遭训斥	39
汇丰晋信投资建议——理财教育要贯穿孩子成长的全过程	



.....

第十四回 凤姐请教财商教育 探春细论基金定投	42
汇丰晋信投资建议——养成定期投资的习惯	
第十五回 论高下凤姐悟投资 驳选时探春谏早行	45
汇丰晋信投资建议——投资越早，获利越多	
第十六回 探妹妹宝玉诉败绩 劝哥哥探春论组合	48
汇丰晋信投资建议——依金字塔程序自上而下搭建投资组合	
第十七回 比穿衣黛玉析时尚 剖热点探春细穷源	51
汇丰晋信投资建议——不要选时，也不要追逐热点	
第十八回 贪便宜凤姐蹈覆辙 重内涵痴颦慕宝玉	54
汇丰晋信投资建议——关注投资品种的内在价值	
第十九回 痴情人有情抛通灵 理财女借玉论估值	57
汇丰晋信投资建议——价值投资的基本原则是以低于价值的价格买进好的公司	
第二十回 王夫人糊涂买保险 贾宝玉明白荐方案	60
汇丰晋信投资建议——保险理财的重点在于生命和健康保障	



.....

红楼理财 | 目录

HONGLOU FORTUNE

第二十一回 史湘云蜜月起龃龉 贾探春俏语谑新妇	63
汇丰晋信投资建议——结婚后不能再像单身时那样独自理财	
第二十二回 理财权慧女明裁决 育儿计新人费思量	66
汇丰晋信投资建议——采用企业化模式管理家庭财务	
第二十三回 月光族月末乱涂鸦 探春女探底巧筹划	69
汇丰晋信投资建议——养成记账的习惯	
第二十四回 苦尽甘来香菱掌家 洗心革面浪子创业	72
汇丰晋信投资建议——适度分散是对投资最好的保护	
第二十五回 疼孙儿贾母念身后 出计谋探春说信托	76
汇丰晋信投资建议——他益信托可以作为财富传承的工具	
第二十六回 比产品探春细穷源 喜收益凤姐忘风险	79
汇丰晋信投资建议——不要把资金信托的预期收益率视为承诺收益率	



.....

第二十七回 争压岁贾环怀怨忿 禁攀比探春教消费 82

汇丰晋信投资建议——正确引导孩子对金钱的态度

第二十八回 读童话贾兰学理财 办储蓄李纨代贺礼 85

汇丰晋信投资建议——不要把教育保险或教育储蓄作为储备子女教育金的单一手段

第二十九回 刘姥姥谐音博一笑 贾探春兰言谏穷人 89

汇丰晋信投资建议——理财不只是富人的游戏

第三十回 情哥哥大胆爱炒股 村姥姥小心怕风险 93

汇丰晋信投资建议——敢于承担适度的风险，才可能获得更高回报

第三十一回 明事理村妇思投资 虑退休贾政买古玩 97

汇丰晋信投资建议——只投资于你懂的领域

第三十二回 迷糊人糊涂买黄金 聪慧女慧眼识资产 100

汇丰晋信投资建议——区分核心资产和卫星资产



.....

红楼理财 | 目录

HONGLOU FORTUNE

第三十三回 薛姨妈受累买国债 贾探春探病解疑团	103
汇丰晋信投资专家建议——不要全部选择风险收益特征相似的产品	
第三十四回 蘅芜君勉力管基金 蕉下客俏语荐专户	106
汇丰晋信投资专家建议——银发族理财更应放低心态	
第三十五回 贾探春含羞诉心事 史太君再摆擂台赛	109
汇丰晋信投资专家建议——投资要有规划	
第三十六回 论得失群芳贺远嫁 赋新诗黛玉结红楼	112
汇丰晋信投资专家建议——投资组合要定期评估	



.....

第一回

史太君正言警小辈 海棠社拟开超女赛



话说这一日，大观园诗社又开新题，主题是“从《无极》看东西方魔幻主义的差异”，宝玉、宝钗、黛玉、湘云、迎春、探春、惜春全都集结在社长李纨的稻香村里。湘云正在模仿倾城站在城墙上向士兵说话的情节，引得大家笑作一团。正乱着，只听丫鬟进来报：“老太太来了。”众人连忙站起，只见王熙凤搀着贾母走了进来。凤姐一进门就忙着递眼色给李纨，李纨不解其意，凤姐只好悄悄指了指贾母，又摆了摆手。李纨定睛瞧贾母，只见贾母两眼微红，大有悲戚之状，唬得惊疑不定，忙问：“老祖宗今儿个怎么了？”贾母坐下，长叹一声，说道：“你们成日家在这大观园中嬉游吟咏、虚度光阴，全不知道外面在怎么编派咱们呢！”大家一时不敢作声，半晌，贾母又道：“我听说有个叫冷子兴的人，在外面说咱们这样钟鸣鼎食的人家，养的儿孙竟是

一代不如一代，主仆上下都是安富尊荣，理财谋划的竟无一个，正应了‘富不过三代’的话！”李纨拉过凤姐，悄悄问道：“好端端地这又是哪里惹的闲气？”凤姐答道：“今日江南甄家的人来报，说是他们家老太太前几个没了。这位老太太素日里最是悭吝，临到头了留下话来：‘可惜我大半辈子将就省俭，如今却是将富贵奢华留给别人去享了’。老太太听了这话，心里本就大不受用，加上不知从哪里听得外面有许多的混账话，益发动气了。”正说着，贾母在上头又长叹一声，说道：“原先我想不管怎样我两眼一闭，随便你们罢，但如今我所虑的，竟是如此下去，还没等我去呢，金山银山也都吃空了，虽然说我也不是捱不起穷的，但毕竟年岁已高，叫我如何安生呢。”

听了这话，大家忙开解道：“不至于此。”贾母稍觉平静，继续说道：“从今而后你们倒是要改改了。有句老话是‘人无远虑，必有近忧’，虽然说你们都还年轻，但一味地将理财诸事当作俗务，不肯沾手，那你们到了我这把年纪，赡养自己的钱要从哪里来？我听得现如今有句话很是流行，叫做‘你不理财，财不理你’。你们都是少有的聪明灵慧，一点就通的，除了结海棠社、菊花社、桃花社而外，你们也结个理财社才是要紧。”大家都点头称是。

凤姐陪笑道：“老祖宗这话可真是振聋发聩，也真正是为了疼姑娘们。可让他们姐几个从何学起呢？”贾母想了想：“那倒也是。既这么着，这一社就由我出题，谁得了魁首我就从自己的体己里拿出钱来送她到海外留学，学成归来也好再教余下的姐妹们。”凤姐笑道：“老祖宗最近是不是迷上了‘超女’？要在咱们大观园里也摆上一场擂台

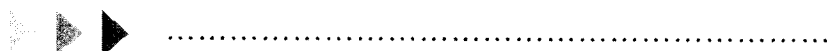
不知贾母出了一道什么题，且听下回分解。



理财最大的障碍不是理财方式和手段的选择,而是观念的转变。倘若你只懂为钱而拼命工作,却不懂让钱为自己工作的道理,那么将永远走不出传统守旧的“大观园”。

第二回

大观园贾母出试题 众才女海选话理财



话说贾母欲出题试一诸姐妹的“财商”，沉吟半晌，贾母道：“我只拣最落套的来问，你们可要答得新巧才行。”正欲发问，宝玉插话道：“老太太且慢，这留学的机会可不能少了我的份呢。”湘云笑道：“你不成家在我们队里混的嘛，少谁也少不了你呀。”众人都笑了。只听贾母缓缓言道：“我们为什么要理财？”

宝玉拍手笑道：“老太太出这么简单的题，先我来罢！”只见他一边摇头晃脑，一边说道：“理财，顾名思义就是‘整理财产’，让你的钱生钱呗。可是这应当是爷们的事情，女孩儿家若是也把这个当做正事，少不得沾染许多浊气，珍珠也要变成鱼目了。”黛玉向来清高自许，此时也言道：“登利禄之场，谋蝇头小利，是要流入市俗去了。”贾母

听了不语。宝钗此时却道：“宝兄弟素日里自称闺阁良友，姐姐妹妹无一个不在你之上的，现如今怎么也男尊女卑起来？且不论学问，理财事上，依我看却是巾帼不让须眉，就咱家里，琏二嫂子照管这么大家子，事事妥帖，十个男子也比他不过；再看三姑娘，头里在园里帮忙，把园子分了人看管，一年就能省下几千元钱，真正可算是‘承包制’的开山鼻祖呢。”宝玉听了忙道：“这话极是，原是我不知理。”探春笑道：“老太太考我们呢，怎么拉扯到我头上了？叫我说，人人皆须理财，不为别的，你只看现如今通货膨胀多么厉害！对自己的家财若是不管不顾，就按年通胀率5%计，现下的100万元10年后就成了60万元，40万元不翼而飞，岂不是可惜！”贾母听了，不禁想到前日叫鸳鸯开箱点数一下自己的体己，却不料鸳鸯告知数十年的积蓄竟已不够宝玉、黛玉一娶一嫁的开销，心下黯然，也不言语。

惜春却在一边淡然说道：“钱财乃身外之物，多也罢、少也罢，又能怎样呢？”迎春也接口道：“一个姑娘家，自己怎作得主，富贵与否，全看造化罢了。”探春摇头叹道：“二姐姐就是太好性儿，耳根子又软，日后必受人挟制。我却是一定要经济独立，仰人鼻息、受人暗气，我是做不来的。”湘云噘着嘴道：“即便真的有心，这里姐妹们每月统共二两的月银，如何理财？”探春正色道：“你们不要以为钱少就不必打理，那些个豪富也不尽是一开始就身家百万的，只不过他们精于算计、知道想办法增加自己的资产而已。就拿那点子月银来说，你们都嚷嚷着不够使，我却能腾挪出不少来，让二哥哥帮我在外面带些个好玩的

小玩艺儿。”说着，她从身后侍书手里拿过一个整竹子根抠的香盒儿给众人看，湘云等甚少见过这些个土物儿，都赞了一回。

欲知贾母对姊妹们一番言语作何评点，且听下回分解。



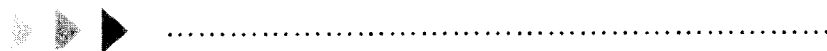
汇丰晋信投资建议

理财是为了财富的保值和增值

我们为什么要理财？一是实现财富的保值，以免财富受通货膨胀的影响而缩水；二是实现财富的增值，为人生的梦想提供财务的支持。

第三回

慧贾母明断说通胀 敏探春才选偿夙愿



这边贾母沉吟半晌，方开口说道：“你们姐妹几个的意思我都听得
很明白。从公细想，还是三丫头不错。”凤姐笑道：“老祖宗评得极公。
我原说三妹妹比我知书识礼，更厉害一层，以后我可算是有个膀臂
了！”众人也都点头，惟有黛玉自忖适才未得尽展其能，心下不快。贾
母又道：“依我说，理财一是为着抵御通货膨胀；二则也是为了累积财
富，变着法子以钱生钱，强过你们每月就二两银还要省着使呢。虽说
是勤俭为纲，但太过了也失了咱们这样人家的体统。”凤姐道：“我也
想起来，前几个听新闻里议论通货膨胀，又是什么CPI指数，又是什
么负利率，不知是什么道理？”贾母听了笑道：“呸，人人都说你见识
强，男人也万不及一，却连这个也不知晓！”凤姐忙道：“凭我怎么经
过见过，怎么敢比老祖宗呀！您就快教导了我罢。”贾母方道：“这CPI

呢，就是消费者物价指数，是国家统计局跟踪上百种和咱们生活息息相关的商品和服务的价格，加权计算出来的一个物价总水平。譬如今年CPI上升3.9%，那就意味着咱们这一年的生活成本比头年平均上升了3.9%。现如今银行存款1年期的利率为2.25%，扣除20%利息税，实际存款利率只有1.80%。如果以CPI为3.9%计算，咱们1年期存款的实际利率就是 $1.80\% - 3.90\%$ ，只得 -2.10% ，可不就是负利率？这当口你把10000元存进银行，还痴心妄想保得安全，没承望1年后它就只能买9790元的東西，210元只当白送人了！”李纨听了笑道：“还是老祖宗说得明白，别说凤姐不懂，我先前也不知道这些个呢。”贾母又道：“你们还有不知道的呢。这CPI指数，实际上并不能真正反映现实的通胀水平。不说别的，现如今房价翻番，若没赶在头里买套房，这两年你的财富可不就缩水了一半？而房地产价格却并不包括在CPI统计范围之内，只有房租是在内的。这就是为什么我们感觉物价上涨的程度远比CPI涨幅高的缘故了。”

贾母这一番长篇大论，众人俱是心服口服，凤姐更是暗想：“老太太真真是理财持家的人，我放利钱的事只怕也是心知肚明的吧。”不免心下不安。却不知贾母自从鸳鸯那里得知自己数十年的体己已然贬值过半以后，心痛之余，打发人上网搜了许多的资料来，这才在众人面前尽兴发挥。

贾母立起身道：“我也乏了。回头凤丫头记着叫鸳鸯开箱拿些体己出来，再择个一流的名校帮着你三妹妹上下打点罢。”言罢带着人一径去了。这里大家都赶着向探春道贺，宝钗笑道：“你常恨不能像男子一

样出去立一番事业，这下可称愿了罢。”探春笑而不答。

要知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

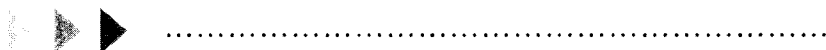
只有投资，才能抵御通货膨胀对财富的侵蚀

由于通货膨胀的存在，您的购买力是在持续缩水的。如果以年通胀率5%计算，您今天的100万元10年后实际价值将变成61.39万元，您白白损失了近40%！30年后呢，您损失了77%，100万元变成了23.14万元，近80万元白白蒸发！所以，一年5%的通胀率也许不是什么大事，但是30年持续5%的通胀率会对资产的实际价值产生重大的影响。

只有投资，才可能获得超过通胀率的回报。从一个相对较长的历史周期看，战胜通货膨胀的较好金融工具主要是股票或者股票基金。1998—2005年我国股票型基金（含混合型基金）的年均投资收益率是8.49%，远远战胜了同期的通货膨胀水平。（数据来源：天相投资分析系统）

第四回

见重金愚母出愚计 重安全贤嫂荐贤方



话说贾母定了送探春留洋，一时间合府惊动。贾琏等忙着在外联络，隔了几日便进来向贾母道：“定了米国的哈佛了。”贾母问：“比你父亲、叔叔他们上的金陵大学如何？”贾琏笑答：“自然这个好。”贾母听了大喜，忙命鸳鸯取了自己素日所藏的珠宝交与贾琏，让他到外头换成钱，给探春作学费和盘缠用。贾琏接了自去操办不提。

这日探春正在房里预备行装，却见平儿笑嘻嘻地走来，进门就把抱着的一个大包袱往桌上一放，探春忙问：“沉甸甸的是什么劳什子？”平儿解开包袱，倒把探春唬了一跳——里面竟全是一捆捆的钞票，平儿笑道：“我们二爷办事糊涂，把老太太的珠宝换了200万元也不晓得存到银行，你自己操办罢。姑娘出行的一应东西二奶奶那里正在置办，只等两个月后签证到手就全妥当了。”探春连声道谢。

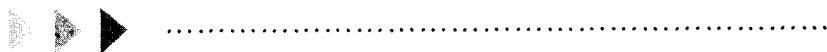
探春送走平儿，回来正对着那一堆钞票发怔，却见赵姨娘兴兴头头地闯了进来，一面嚷着：“这下可给我们赵家长脸了。”一见桌上堆成小山样的钞票，赵姨娘竟是魂飞天外，呆了半晌，才道：“姑娘这许多钱不急用吧？”探春没好气地道：“我两个月以后就要带走的。”赵姨娘忙道：“不如我收过来替你照着？”探春道：“姨娘想怎样直说罢。”赵姨娘道：“你知道我和那个马道婆素日里最是相投。前几个她还说起她有内幕消息，买一个什么股票保证赚钱，如今我们把这200万元投了进去，两个月以后不定翻几番呢，也算是你拉扯我和你环儿弟弟。”探春道：“股市风云叵测、瞬息万变，保不定血本无归，这笔钱我两个月后就要动用，如何经得起冒这样大的风险？”赵姨娘沉了脸道：“姑娘如今长了翎毛儿就忘了根本，只拣高枝儿飞去了！你只管拿了钱自去，看你怎么把这么大个包袱背去米国！”说完一摔门就去了。探春又气又恨，想到自己马上要远走他乡，嫡亲的娘却这么无情无义，由不得滴下泪来。

时值李纨从凤姐处来，见探春泪珠满面，因见赵姨娘嘟嘟哝哝地刚去，心下已明白大半，忙劝道：“你是明白人，横竖多担待一些就完了。”探春拭去泪痕，说道：“姨娘是越老越不知理，只想搜剔小利，投资前都不曾细想是否有风险，这个风险自己又是否承担得起，这



可是理财大忌！”李纨道：“依你说什么风险才算是承担得起？”探春道：“即使这项投资结果不好，也不至于危害到个人或家庭的重大目标，如此方可算承担得起。”李纨道：“可不正是这话！你那笔钱可是安全第一，否则你拿什么缴学费呢。”探春听了点头。李纨又道：“今儿个我到银行里去，银行里的人向我推荐了一个新品种，叫什么货币市场基金，说是收益抵得上定期存款，又有活期存款的便利，到时候一赎回，钱第二天就到账，不耽误你用钱，依我看你这200万元与其放在银行，不如买成货币市场基金呢。”探春听了笑道：“嫂子说得极是。我听说货币市场基金在国外被称为现金管理工具，最是适合我这样短期资金的投资了。”李纨笑道：“人还未去，你倒言必称国外了。”探春脸一红，也禁不住“扑嗤”一笑。

要知端底，下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

你可承担的风险和你投资期限的 长短密切相关

同样是积累子女的教育费用，如果离孩子开学只有两个月，意味着你的投资期限只有两个月，你只能选择风险低的投资品种，但如果你的孩子才刚出生，这时你就可以考虑投资风险较高的品种，毕竟投资期限比较长，投资品种短期内赔了，还有足够的时间等它再“赚”回来。

第五回

买基金探春初试水 玩权证凤姐终负累



话说李纨和探春正说着货币市场基金，探春顺手拿过一个计算器点了几下，惊道：“不算不知道，一算吓一跳！若是按去年货币市场基金2.3%的年收益率计算，我200万元两个月可以赚7675元，比存活期多出5700多元呢。”李纨笑道：“这可够你再添补些衣裳了。”探春道：“这几日姐妹们送了我许多，就这些我一年到头还穿不遍呢。不如我做个东道，到时就拿这点子钱请大家去外头吃一回大闸蟹吧。”李纨拍手道：“好主意！这里的人，从老太太起连上园里的姑娘们，有一半都是爱吃螃蟹的。”二人计议妥当，李纨方告辞出去。

次日探春便去银行买了货币市场基金，两个月后果然赚了数千元，便请贾母等到王宝和吃蟹，因签证已到手，趁便也算辞行。众人都应了，候着时辰便一齐进到餐厅，一时间满屋里珠围翠绕，花枝招展。探春

忙着让位子、要杯箸，等众人坐定，又忙着要水洗了手，站在贾母跟前剥蟹肉，贾母道：“我自己掰着吃就好，你吃你的去。”探春便又招呼姐妹们只管放量吃。酒吃到三分，大家便又猜拳行令起来，好不热闹。

众人正在高兴时，忽见平儿神色慌张地走来，在凤姐耳边咕唧了一阵，凤姐脸色大变，急忙起身，别了一声，即刻出去了，弄得众人愕然。贾母忙让探春跟过去，看看是什么事。

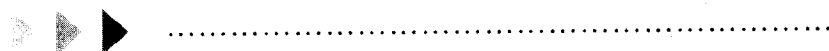
这边厢凤姐回到房内，旺儿早在门旁垂手侍立。凤姐支走丫头，叫进旺儿，问道：“到底怎么说？”旺儿战战兢兢地道：“上月奶奶叫我买的认股权证，这两日暴跌，我们的本金已经亏去一多半了。”凤姐圆睁双眼，半晌方道：“你不是说你那个朋友是权证投资专家，这上头从未失手过吗？”旺儿道：“今儿个我去找他，原想讨个说法，没承想他亏得更惨，急得要跳楼呢，亏得我把他劝下了。”凤姐使劲啐了一口，道：“呸，这样人也配称专家！你当初怎么说的？”

原来凤姐近日寻思自己拿大家的月银放高利的事终究不是长久之计，待要放手，却又不舍。可巧听闻权证火爆，凡买者均赚了个钵满盆满，旺儿又在一旁煽风



点火，说是认得一个权证职业炒家，包管稳赚不赔。凤姐听了益发动了心，先还是蝎蝎螫螫地投了三两万元，哪知连着几个涨停板，凤姐胆识愈壮，便悉数将府里的月银买了进去。却不料好景不长，权证走势掉头向下，凤姐顷刻间深度套牢。想到发月银的日子近在眼前，凤姐心下着慌，只在房内干转。正没抓寻处，只见探春进来，知道她素日最有主见，忙将原委和盘托出。探春听了跺脚道：“二嫂子真真糊涂！权证与股票大有不同，权证交易具有财务杠杆效应，投资者虽有机会以有限成本获取较大收益，但也可能在短时间内蒙受巨额损失。二嫂子对可能影响权证交易或权证价格的因素还一知半解，怎么就如此恣意妄为了呢。”凤姐红了脸道：“我头里也是听了专家的建议的。”探春问明“专家”的来处，更是摇头叹道：“二嫂子倒也明白投资需要听取专家建议的道理，只是这专家岂是随便什么人都可当得起的。”凤姐也深悔错信人言。

欲知端详，且听下回分解。



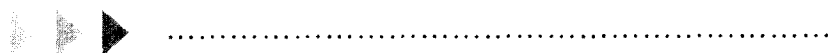
汇丰晋信投资建议

投资不要随意相信他人的收益承诺

投资当中不要轻信那些给你传递各种小道消息、拍胸脯保证收益、推荐某个理财产品包赚不赔的人。千万记住，天底下没有免费的午餐，要想获得投资收益，必然要承担风险。

第六回

贾探春兰言释专家 王熙凤穷途坦赤字



话说凤姐投资权证将两府月银亏空大半，正和探春辩解道是听了“专家”的建议，探春嗔怪道：“但凡是真正的理财专家，岂会随随便便承诺收益？更不会推荐说哪个理财产品包赚不赔。和你讲明白了吧，这如今真正保赚不赔的，除了银行存款和国债，那就再也没有了。要想赚过银行存款和国债的收益，你肯定要承担些个风险。那权证更是风口浪尖上的品种，以小博大的，会大赚也会大赔。那些个把产品说得千好万好的，一准是哄你，早叫人打出去是正经，嫂子居然还当他是专家呢。”

凤姐满心惭愧，但她素性要强护短，听探春如此说，便道：“现如今外头称专家的遍地都是，依你说都是支架子说大话诳人骗人的？”探春道：“那也未必。只是你要仔细辨识而已。我前日为了打理这出国

留学的200万元现金，特特地用功了一阵子，这才发现，真正是术业有专攻，想做个理财专家，可不是动动嘴皮子就行的。”凤姐道：“何以见得？”探春道：“头一件，理财专家就像咱们的状元、举人，那是十年寒窗读出来的，还有专门的考试要参加呢。像那些个什么CFP、CFA，CPA考试，可不是一朝一夕之功。”凤姐讶然失色道：“这些考试当真我们是搞不明白的，可是这一心只读理财书，恐怕也不是实战之道吧？”探春又道：“那是自然，要做理财专家，除了考试之外，还要亲自上阵才行啊。就说那基金公司的基金经理，保险公司的操盘人员吧，那都是从基础研究一步步做起，看过，做过，才能正式上阵呢。”凤姐听了点头：“那倒也是，不过照你这样说，如果像林妹妹和你这样的，爱读个书，写个字儿什么的，有机会炒炒股，炒炒楼，不也是个理财专家？”探春笑道：“自己用功，当然是好的，也保不齐做得很不错。不过像嫂子这样的忙人，哪有这个功夫？再说了，想成为理财专家，还有更厉害的呢。俗话说牡丹虽好，全仗绿叶扶持，理财专家要担得起专家的名儿，还亏了他们背后有研究团队辛苦出力——上至这国家的宏观经济、各行各业的起起伏伏，下至每个上市公司的情况，这政策的变化，这利息的高低，这资金的进出，都得通过上万份境内外优秀证券研究机构的报告，对重点上市公司的实地调研和各种投资分析软件工具来判断……”凤姐啧啧叹道：“看来不用心，不靠团队的力量，是做不得专家的。但理财专家既是如此了得，想必不是寻常人家请得起的罢？”探春笑道：“其实容易得紧。像是基金、银行理财产品、券商理财产品那些个，只要花个千把元万把元，你的待遇也和大

户无异。你不用再日日钻研财经资讯或者打听各类消息，那些个投资理财专家自然会帮你打理钱财，替你选最有潜质的股票作投资；连证券买卖那些繁琐的投资手续，也都由专人打点。而为获得统共这些服务，比如基金，你付给基金公司的只是每年很少的管理费而已。”

探春一番话说得凤姐心驰神往，不免怔怔出神。还是平儿在旁提醒道：“这会子想法子填窟窿才是正经，怎么倒拉扯上这起没要紧的事来？”凤姐又着忙起来，急得跺脚道：“可不是这话！府里上上下下都等着发月例呢！”。探春道：“眼下无计可施。不如和老太太趁势说明，论理府里也该改改了。就这样没个成算，任意开销，必至后手不接。越性挑明，大家痛下决心，说不定倒兢兢业业地治起家来。”凤姐仔细一想，真正无可奈何，只得低头不语。

却说贾母等人在王宝和等了半日不见凤姐她们回来，心内着实放心不下，酒席一散便扶了鸳鸯过凤姐这边来。见了凤姐，因问：“做什么猴急着跑回来？”凤姐脸上羞惭，跪下哭着说道：“老太太最是疼我，还叫我帮着料理家务，现如今被我闹得七颠八倒，我是没脸见老太太了！”贾母见她这般光景，心下疑惑，忙道：“我的儿，这是怎么说的？”凤姐只是痛哭，越发连句整话都说不出了。探春在旁连忙缓缓地将凤姐投资失败的事回明了。贾母虽然心内不受用，但一时也未便说她，只道：“你放高利的事我头里就知道的，只是打谅你自有分寸，总没过问。如今外头既有亏空，只好把库里的银子弄出来填补罢了。倒是咱们府里的银库，到底还剩了多少？”凤姐听见贾母一问，心想着：“若是说

明，又恐老太太着急；若不说明，保不住这日子三两天就过不去了。”想到这里，便打了主意要细细禀明。

欲知端详，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议 投资需要听取专家的建议

谁是真正的专家？深厚的专业素养，丰富的实战经验，强大的研究平台支撑，加上过往业绩的证明，这才能造就“投资专家”。根据2004年4月的《中国基金经理调查报告》，中国基金经理全部具有大学以上的教育背景，90%以上的基金经理拥有硕士研究生学历，平均证券从业时间为7.7年，这意味着他们每人平均在这个专业上已经耗费了3万小时的时间！除了自身经年累月的积累，基金经理们还可以仰赖其背后强大的研究力量——每年上万份境内外优秀证券研究机构的报告、资深研究员对重点上市公司的实地调研、国际著名的投资分析软件工具等等。

站在真正的投资专家的肩膀上，您有机会赚得更多。

第七回

大梦初醒群芳无策 处变不惊探春制表



话说凤姐叫平儿把近来的账簿呈上，贾母看时，所入不敷所出，外头还有不少欠债。贾母急得跺脚道：“这还了得！我打量你在家自有把持，岂知早已是寅年吃到卯年了，还要在外胡乱投资，这个家迟早要败呢！如今可怎生是好？”凤姐满脸羞惭，不敢还一言。探春在旁忙陪笑道：“这事也不能全怪二嫂子。老太太想一想，这满屋里有几个是知道当家立计的人呢？二嫂子去投资，不过为的是贴补家里的日用开销，若不是她千凑万挪的，这个家还能过到今天？”贾母听了道：“这也有理。可是委屈了凤丫头。”探春又道：“如今索性把大家叫来，开个家庭会议，大家也都想想办法。”贾母便命人叫王夫人、李纨、宝玉、迎春、惜春等全都过来。

待人都到齐了，贾母便将府里家产殆尽、严重亏空的情况一一道明，问道：“你们可有何主意？”众姊妹弟兄都是从来没有经过大风浪

的，心下只知安乐、不知忧患的人，这时面面相觑，不知怎样才好。贾母见众人不能分忧，叹道：“不想我赫赫贾府，也到今天这步田地！”探春上前道：“请老太太宽怀。如今倒是个契机，趁此把咱们的家庭经济状况好好理一理，这可是家庭理财的第一步。”贾母道：“如何理呢？”探春道：“我们可以做一张资产负债表。”宝玉笑道：“三妹妹也有糊涂的时候！这资产负债表是外头的企业才用的财务报表，个人家庭要它何用？”探春道：“二哥哥才糊涂呢。你却不知，为规划未来，必先了解现状。作为家庭财务规划的起点，我们必须先建立一张家庭资产负债表，查明自己的财务状况。”凤姐道：“我每月都记帐的，这难道还不够？”探春道：“一般来说个人对于家庭每月的收支状况都比较了解，但一旦问到家庭每季或全年的资产负债状况时，就含糊了。这一含糊，往往容易造成投资时考虑不周，致使自己陷入被动的局面。”凤姐道：“怎么做这资产负债表呢，难不成要找个企业会计来帮忙？”

探春道：“其实不难，依着几个公式即可：家庭资产总值=流动性资产+投资性资产+使用性资产；家庭负债总值=短期负债+长期负债；家庭净资产=家庭资产总值-家庭负债总值。这最后算出的家庭净资产反映的就是家庭的净价值，也即是一个家庭的家底了。”凤姐不等说完，拍手道：“这还不难！你说了这一大箩筐我竟一句没听懂！”探春道：“二嫂子别急，听我解释。流动性资产指的就是现金、活期储蓄那些个能及时兑现的货币或者票据；投资性资产是指长期储蓄、保险、股票、债券、基金、期货、投资性房产、收藏等以保值、增值为目的的投资性货币或票据；而使用性资产，是指自用的住宅、家具、交通工具、书籍、衣物、食品等以使用为目的的各类物品。”

凤姐笑道：“我明白了。那么，短期负债应该指的是短期内就要偿

还的债务，应该是一年罢？”探春抿嘴笑道：“二嫂子真真是聪明人，一点就通。长期负债则是指一年以上偿还的债务。”凤姐道：“饶了我罢，今后打死我也不敢说自己是聪明人了。”

欲知端详，且听下回分解。



汇丰晋信投资建议

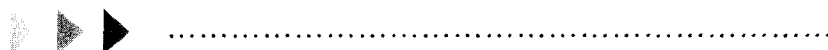
家庭要做理财规划， 第一步是做资产负债表

了解家庭的财务状况，这就相当于财富旅行的起点，如果没有健康的财务状况，那么一切美好的财务未来都无从谈起。

为了掌握家庭的财务状况，你可以沿用企业的资产负债表观念，列明家庭的资产、负债和财务净值，然后进行下面的分析：首先，根据自己的收入水平，个人的收入负债比有多大，当收入与负债比超过一定范围时，应该引起注意，适当减少一些个人债务，以免造成一定的债务压力（在企业管理中，这个指数一般不能超过70%）；其次，根据债务的偿还期限、偿还能力，尽量将自己的债务长中短期相结合，避免将还债期集中在一起，以免到时候自己无能力偿还。

第八回

为复兴贾府订规划 重保障宝钗募基金



话说因家业零败，无奈贾母召开家庭会议，探春言道要先做张资产负债表查明家底，凤姐依照探春给出的公式，拿过一个计算器算了一回，黯然道：“如今咱家虽说还没到负资产的田地，但资产负债率却已超过百分之九十，比外头寻常企业的负债率还要高出一大截了。”探春接口道：“还有比这更糟糕的呢。咱们家的债务竟都是短债，还债期凑在一块儿，不日债主就会纷纷找上门来。”众人听了无不惊慌，惜春尚幼，更是嚎啕大哭。

探春急道：“你们到底是怎么着？今儿咱们为的是想个解决之策，大家冷静些才好。”众人听了方安定下来。探春又道：“摸清家底只是家庭理财规划的第一步，为的是知道咱们现在在哪里；接下来该是订一个理财目标，让咱们知道该到哪里去。”凤姐忙接道：“三妹妹有知识，见解又高，帮我们订一个目标吧。”

探春道：“这些年我冷眼看去，咱们诺大一家子人一直吃大锅饭，收入来源又单一，就靠了爷们官中的俸禄和乡下的地租，进项少、出项多，这才是致家业萧条的根源。不如我们在财务上分开，大嫂子、二嫂子都有自己的小家庭，兄弟姐妹们也都自食其力，每家按月交房租和饭钱给老太太，平日也别忘了多走动走动，老太太跟前尽点孝道。”凤姐叹道：“我早有此心，却是不好说出口。”

探春笑道：“我原是天不怕地不怕、心里有什么口里就说什么的人。再者横竖过两日我就要到米国去了，不怕你们背后怨我。”

贾母刚才一直不发一言，此时方道：“这里人都不是那糊涂多心多妒的，且你这主意也真真是为大家着想，我觉着很好，不知你们觉着怎样？”众人都道：“这是兴利剔弊的事，原该如此。”唯有宝钗道：“我觉得还有一件事不妥。大家都自谋生路去，都是担着些风险的，一旦咱们中哪一个有些什么病痛、失业什么的，还指望得上这个大家么？”贾母点头道：“宝丫头虑的极是。若是各自都只管了自己宽裕，说不得见利忘义，不知疼顾他人，那时岂不失了咱们这样人家的大体？不如每家再每年拿出3000元来，集中在一起，作为咱们的风险基金，今后哪家如有过不去的时候，也好拿出来接应。”大家都齐道“愿意”。

探春道：“宝姐姐既然想出这个好主意，不如风险基金就由你来打理。”宝钗摆手道：“使不得！俗话说能者多劳，当然是琏二嫂子料理才好。”凤姐忙道：“我哪里还有资格照管得这事！从今往后我情愿当个粗使丫头，尽心竭力地伏侍老太太、太太罢。”贾母道：“你们当这是‘稳坐吃三注’的好差事吗？让来让去！这风险基金只许赚不许赔，每年还要有一定的收益率，可是错不得一星半点的。宝丫头也别推辞了，日后有什么闪失，我可是断不依的！”宝钗便不敢再辞。

宝玉笑道：“都是三妹妹闹的。明儿个我也得出去找工作了。”黛玉也道：“可不是，如今我们每个人岂止是要订理财目标，竟是要重新订人生目标呢！”探春笑道：“果真如此，就是我们家的造化了。”

欲知探春又说出什么话来，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

家庭理财规划的第二步：订立理财目标

一个明确的投资目标将会非常有助于确定投资期限和投资策略。如果你是为自己安度晚年而储备养老金，而你现在是30岁，计划60岁退休，那么这笔投资的投资期限就是30年。有了投资目标，你的投资期限到底应该多长就很清晰。当然，对一个投资方案而言，仅只是“筹措养老金”这个目标还不够明确，还要把目标明确到需要享受你希望的退休生活所需要的确切金额。

第九回

梦初醒公子忧前途 怀大志小姐走他乡



话说贾府召开家庭会议，查明家底之后，采纳了探春的建议，实行财务分开，各家自立门户、订立自家的理财目标。贾母道：“事已至此，索性硬着心肠分家罢。如今剩的东西也有限，凤丫头都清点清点，分派到各人罢。有了这点启动资金，大家各自筹划，也好实现你们各自的理财目标。”

探春道：“查明家底是为了知道现在在哪里；订立目标为的则是知道要到哪里去，两下里都弄明白了，接下来最重要的就是要知道怎样走到我们的目的地了。如今既分家单过，各家的家庭状况、经济负担、生活方式、风险承受度都大不相同，大家的目标和实现目标的理财方案都会因人而异。从今而后可是要八仙过海、各显神通了。”众人听了都低头细嚼其中的滋味，又议了一会儿方散去。

一时贾府開箱倒笼，所有财产房地等等都逐一查看清理，该分的分、该卖的卖，闹得个人仰马翻。唯有宝玉素日是个只知安乐、不知

忧患的人，见旁人为争家产日夜不宁，他倒无事人一个，这日施施然过到潇湘馆，只见林黛玉又坐在床上拭泪，便问：“妹妹，又是谁气着你了？”黛玉抽抽噎噎地说道：“谁生什么气来着！我只是为着我的将来。”宝玉诧异道：“好端端的何苦虑那么远？”黛玉道：“如今都独门独户了，可我父母双亡，无依无靠，往后叫我怎么办呢？”

宝玉笑道：“横竖有我呢，你操什么心！”黛玉红了脸道：“你又说些没正经的话！别说是我，便是你自己，也要上点心，否则将来只怕真的是要受穷了呢。”宝玉道：“昨几个凤姐姐分给我200万元分家费，老太太后来又偷偷地塞给了我许多的珠宝，难道还不够我们两人花么？”

黛玉正色道：“当然不够！你总是低估自己的财富需求。你可知你三妹妹这趟出国留学要花多少钱？她去的米国哈佛大学，每年学费大概要花2.4万美元，食宿费近8000美元，加上其他生活开支，每年需要花4.5万美元，她要拿到学士学位，你们家需要准备144万元！将来，你的孩子想上哈佛怎么办？”宝玉愣愣地道：“100多万元，我不已经有了么？还愁什么？”黛玉用指头轻轻在他额头上戳了一下，说道：“你呀，又忘了老太太前日说的通货膨胀啦？学费会随通胀而上升的呀，更何况米国这几年大学学费一直以双位数增长，远远超过米国的通货膨胀水平，十几年后你准备300万元都不够呢！”宝玉唬了一跳道：“要这么多么？”黛玉哼了一声道：“还有你不知道的呢。从2006年1月1日起，个人养老账户的规模将由本人缴费工资的11%调整为8%，对咱们这样年纪的人影响更大，以后光靠统筹养老怎么会够？”宝玉嗫嚅地道：“你是说养老还得靠自己储备吗？”黛玉道：“可不正是这话？你如不及早打算，将来我……”说了半句又咽住了，只是拿手帕遮住脸。

宝玉正在发怔，却见探春进来道：“二哥哥原来在这里，叫我好找！”宝玉忙问何事，探春道：“我来辞行的，机票已经买好了，明日

就要启程。”宝玉听了啊呀一声，拉住探春道：“怎么这么急！我还想问你如何做理财方案呢。”探春笑道：“这会子你问我，我也不能够色色知道的，等我学成回来，也熬成个‘3C’人士，那时再帮你们一一筹划。”宝玉只得作罢。次日，探春便辞别众人，登机而去。

欲知后事，下回分解。



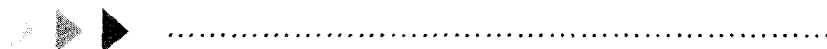
汇丰晋信投资专家建议

家庭理财规划的第三步：制定理财方案

在拟定投资目标之后，接下来就是制定行动方案。例如你的目标是30年内累积300万元养老金，如果年报酬率是8%，则每个月要投资2013元；如果年报酬率上升到10%，则每个月要投资1327元；如果年报酬率达到15%，则每月投资额就会下降到433元。然后，你可以衡量不同投资品种的预期风险/报酬，选择符合你预期报酬率的投资组合。

第十回

冷子兴演说新红楼 贾探春海归惊巨变



话说探春自去米国哈佛大学深造，心无旁骛、用心读书，四年光阴一晃而过，终于考出了理财规划师、金融分析师等等各色证书，因久未和家里联系，心内着实记挂，于是待毕业典礼一结束，便忙忙地打点行装，买了机票启程回家。

这日探春正在纽约机场等着转机，忽见一人迎面过来，口内说：“天底下竟有这样巧的事！”探春仔细一瞅，此人却是金陵古董店的总经理冷子兴，经常四处走动，因探春曾到其店里欣赏古玩而相识。冷子兴素日最赞探春是个有作为大本领的奇女子，如今又是他乡遇故知，自是喜不自胜，拉住探春问东问西。探春听得他刚从国内出来，忙问：“冷老板可知我家里近况如何？”

冷子兴叹道：“贵府老太太嫌弃我在外头说贾家的坏话，早不让我

登门了呢。我哪里知道贵府的事呢？”探春笑道：“你别诳我了。你是京城里有名的消息灵通人士，还有你不知的事么？”冷子兴也笑了，道：“现如今贵府起了翻天地覆的变化，京城里可是一桩大新闻呢，路人皆知，更何况我？论理贵府还应谢我才是，若不是老太太先前听到我说贵府上下都不懂理财的话，怎么会起了心送你出来学理财，又怎么会让贾家分家单过？”探春赶着问：“快别卖关子了，我家到底有什么变化？”冷子兴道：“你也别急，我们先找个地方坐下来，再容我细禀不迟。”探春只得耐下性子跟着冷子兴进了旁边的星巴克，要了两杯咖啡，方闲谈漫叙起来。

冷子兴道：“如今你那些姐妹们，可都出息了呢。先说你琏二嫂子，成立了一家‘大观园旅游发展股份有限公司’，把个大观园开发成了京城最有名的旅游景点，她自己呢，也成了京城里数一数二的女强人，还上了《名人》杂志的封面呢。”说着，冷子兴从公文包里抽出一本杂志，果然，封面上的王熙凤粉面含春、含威不露，正对着探春微笑呢。探春道：“凤姐姐原就是脂粉队里的英雄，这也不稀奇。那其他人呢？”冷子兴又道：“府上还出了几位名人呢。林黛玉现下是炙手可热的网络美女作家，一本《葬花诗集》卖到脱销，博客点击率也都超过千万了！”探春听了，纳罕道：“林妹妹的博客为什么如此受欢迎？”冷子兴笑道：“大家都关心她和宝玉到底怎样发展啊。还有一位是你想不到的，就是你四妹惜春，如今也是小有名气的少女画家了。她的那幅‘大观园的回忆’被很多画廊看中，争着购买，大观园也因此而名气倍增呢。还

有薛宝钗和史湘云，她们如今可都是‘白骨精’一流的人物。”探春诧异道：“这是什么称谓？”冷子兴笑道：“白领身份、公司骨干、社会精英是也！”探春也笑道：“看来姐妹姐妹们全都站起来了，可喜可贺。只是二哥哥呢？”冷子兴叹道：“宝玉旧脾气不改，还是爱在姐妹队里混，对自己的工作三天打鱼两天晒网，没个常性。”探春听了不禁皱眉。

冷子兴又道：“三小姐此番游学海外，可有什么感受？”探春道：“我最大的体会是留学期间也要学会理财。我一方面想法子节流，比如到旧货市场采购衣服、在离学校比较远但交通方便的地方租房等等；另一方面则是在开源上动足脑筋，我从第二学期就开始寻找各种机会打工了，后面几年的学费准备金也买了货币市场基金，回国前我甚至还用盈余在米国股市上博了一把。留学理财不仅可以让我过得宽裕些，更要紧的是，锻炼了我规划人生的能力。”冷子



兴笑道：“三小姐说得极是。现如今自费留学的每年超过10万人，留学生在国外怎么省钱、怎么赚钱，大有一番讲究呢。”又道：“三小姐如今可是理财高手，回国后可要大展拳脚了。”两人又叙了一会，遂各自作别而去。

欲知后事，下回分解。



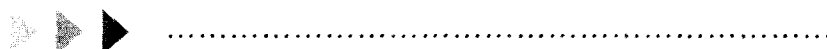
汇丰晋信投资专家建议

留学期间也要学会理财

合理理财不但可以让留学人生应付自如，避免出现“钱到用时方恨少”的窘境，还可以锻炼和证明你规划人生的能力。学业成就和经济状况息息相关，留学不仅仅是学习知识，更重要的是学会了独立安排自己的命运。

第十一回

李纨哭诉理财史录 探春开讲生命周期



话说探春学成回国，这日终于抵家，众人远远接着，见探春服采鲜明，顾盼神飞，出挑得比先前更好了。探春心中品度众姐妹，形容举止也都与先前不同，黛玉更是超逸，宝钗则愈发端庄，只是宝玉仍是那憨顽的模样儿，在众姐妹中厮混。

大家归了坐，各叙些阔别寒温、家务私情。探春于是将那日在米
国纽约机场遇到冷子兴的事说了，恭喜大家各有成就，唯有那李纨听了探春的话，皱眉不语。众人还道是因为她工作不及各人如意而烦心，李纨却道：“工作呢我本就不是太在意，有成就也好，没成就也好，我不过是守着兰儿静静地过日子罢了。只是这挣来的工资如何理财，才真正让我头痛。你去米国之前不是买过货币市场基金吗？我也觉着好，收益比银行定存高，又不太会赔钱，我便每月将攒下的钱尽数买

了这种基金，指望着十年后，也好给兰儿存点教育费。”凤姐听了，合掌称阿弥陀佛，道：“原来我们的大嫂子也会理财了！”李纨却长叹一声，道：“这货币基金虽好，每年却只有2%左右的收益，这三四年下来，连通货膨胀也不曾打过，这钱越放越不值钱，那教育费却像坐了火箭似的一路升上去。”

宝玉听了，道：“大嫂子可以买点股票啊，今年涨了有30%呢，这可不是财富增值的好办法？”李纨道：“我也听说最近股市遍地黄金，随便拣一个都能涨停，所以我赶紧地将那货币基金赎出了，换成股票基金。”说完泪珠儿却直滚下来：“谁知我买了之后，这股市就像坐过山车一样下来了，这可叫我的兰儿去哪儿念大学啊？”

众人听了，都望着探春，指着她能言善辩，劝解劝解。探春让人打了水来，劝李纨重新洗脸匀妆，一边款款地道：“依我说，大嫂子也别太心焦了，这钱10年后才用呢，这股市一时跌了，指不定明日又大涨了。”众人都点头称是。李纨也收了泪，道：“那我投股市是对了？”探春不答，却笑道：“我才进来，看兰儿在院里和几个小厮正踢足球，几年不见，球技果然进益了。可是，琏二爷呢，原来也是爱足球的，现在听说改打网球了。”凤姐道：“那是自然，年纪长了，如何有力气满场跑呢。”探春拍手道：“就是这话了，再过10年，恐怕琏二爷就会喜欢打打高尔夫什么的。这人啊，随着年纪的增长，体力难免有些下降，生命进入了新的周期，适合的运动就会改变。其实我们投资也是一样，也有一个与生命周期的关联问题。年纪大了，投资期限短了，我们的风险承受能力就会下降，相应地，所做的投资就应该越保守。所以啊，像大嫂子这样给兰儿规划教育费，要根据自己的风险承受能

力，投资期限每年的变化，做一个10年期的规划才行呢。”众人听了，纷纷叹服，打听这10年的规划该如何做。

欲知探春如何帮李纨规划这兰儿的教育费，请听下回分解。



汇丰晋信投资建议

不同人生阶段，应有不同的投资组合

伴随岁月的流逝，一般来讲一个人的风险承受能力也是不断下降的，因此在投资上就应该越来越保守。对于处于青年期(20—30岁)的投资人，有能力承担较高投资风险，那么在投资组合中可以配置较高比例的流动性好的风险类产品，较少配置债券类产品；对于处于壮年期(30—50岁)的投资人，当期现金流充足，但财务负担也相应增加，因此可以考虑中长期(投资周期在3年以上)投资风险类产品，同时在债券类产品上保持较好的流动性；对于处于老年期(50岁以后)的投资人，控制风险成为首要考虑的目标，可以考虑较高比例配置债券类产品，较少配置投资周期在3年以上的风险类产品。

在投资组合上还有一条非常简单易行的“投资100法则”，即“投资组合中风险资产比例=100-年龄”，100减去您的年龄，就是您应该投资于股票等风险资产的比例。例如一个30岁的人，可以将70%的资产投资于股票上；到了60岁，股票比例就应当降到40%。

第十二回

股股情慈母筹学费 拳拳心孝子节衣食



话说李纨正向探春请教如何规划兰儿的教育费，探春道：“兰儿要10年后才上大学，大嫂子可要做个十年的投资规划呢。10年的前半程，你的投资期限还很长，承受风险的能力比较高，因此资产大可一多半投资在股票上。到了后半程，离兰儿上学的时间越来越近，你的投资就要越来越保守，因此投资在股票上的比例要逐渐下降，投资债券的比例就要提高。如果一开始买的是纯粹的股票型基金，随着投资期限缩短，就必须考虑逐渐增加或转换成债券型基金、货币市场基金。”李纨听了皱眉道：“那不是收益率越来越低么？”凤姐在一旁抢道：“大嫂子这会子又光想到收益啦，别忘了你承受的风险也越来越低啊！”探春道：“凤姐姐一点没变，还是那么精明。”凤姐笑道：“我是出了名的会算计，还记得那年你们起诗社找我要钱，大嫂子不是还说我是无赖泥腿市俗专会打细算盘分斤拨两吗？”李纨噗嗤一笑道：“你们听

听，多早晚的事情这会子还记得！”凤姐拍手道：“好了！你这一笑我就全忘啦！”众人听了也都笑了，李纨知道凤姐是为了自己开心，因说道：“我何尝不明白投资组合要跟着年龄走的道理，但毕竟不是专业人士，哪里懂得什么时候该转换投资品种，该转换什么品种这些个复杂的事儿啊。到时候还不是看市场涨了就心动，跌了就慌张，末了还是追涨杀跌！”探春道：“这话不差。贪婪和恐惧就像二哥哥的通灵宝玉，是每个人自打胎里就带出来的两件东西，很难真正克服，这也是为什么投资的道理人人懂、但真能奉行不辍的并不多的缘故了。”

李纨道：“那就没解决办法了么？”探春道：“那倒未必。我在国外几年，发现老外们越来越喜欢一种‘生命周期基金’，这种基金就能帮助投资人克服人性弱点。”凤姐奇道：“为什么起这么个怪里怪气的名字？和市场上其他股票基金、债券基金全然不同！”探春道：“之所以叫这个名字，是由于它提供的资产配置组合能满足投资者在生命中的不同阶段的需求。这种基金一般会设定一个目标日期，基金的资产配置会随目标日期的到来而调整，距离目标日期越远时，投资在高风险性资产的比重较高，而随着目标日期的到来，则逐渐增加低风险性资产的比重，非常符合个人投资者储备养老金、子女教育金过程中风险承受能力下降、投资期限缩短的特点。”凤姐点头道：“我明白了，兰儿10年后上大学，大嫂子选择目标期限是10年的生命周期基金即可。”探春道：“怪道大嫂子那年说你是水晶心肝玻璃人，一点就透的。”

说着，只见贾兰满头大汗地跑了进来，一头扑进李纨的怀里。李纨摩挲着贾兰的脖颈说道：“瞧你这件球衣，已经旧成这样了还穿，赶明儿我去给你买件新的吧。”贾兰摇头道：“不用了妈妈。这衣服还好好儿呢，我再穿两年也没问题。”众人听了都夸道：“好哥儿，这点年

纪就懂得节俭，不负你母亲素日切望之意。”

欲知贾兰如何回答，下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

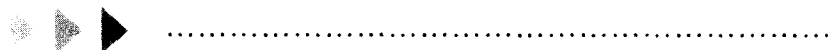
一个简单有效的“懒人投资法”： 投资生命周期基金

生命周期基金是最近几年在海外风行一时的共同基金。这类基金通常都有一个目标期限，越接近目标期限，基金的投资组合越趋于保守，组合中的股票型资产比重逐步下降，固定收益类资产比重逐步上升，在目标期限达到以后，基金就转变为主要投资于货币市场工具或中短期债券的低风险基金，以便保证投资者的财富自此后不再承受太大的风险。从1996年到2004年，生命周期基金的规模从60亿美元增长到了1030亿美元，其年复合增长率达到了惊人的43%左右，堪称增长速度最快的共同基金。

汇丰晋信2016生命周期基金正是一只10年目标期的生命周期基金。该基金每年自动调整股债投资比例，越临近2016年，股票比例上限越低，债券比例下限越高，2016年以后则转变为一只主要投资于中短期债券和货币市场工具的低风险基金。对那些年龄大约在30岁至45岁之间，子女在读小学、初中的家长来说，10年以后他们的孩子正好到了读大学、需要用钱的时候，因此2016生命周期基金正好合适这些家长从现在开始筹措子女教育经费。而对于年龄在45岁以上的投资者来说，2016生命周期基金也可以作为他们储备养老、医疗保障金的投资工具。

第十三回

送厚礼小郎博庭欢 讨零用富女遭训斥



话说众人正夸贾兰懂事，却见贾兰从怀里掏出一个锦匣子，递给李纨。李纨一边问道：“这是什么东西？”一边揭开匣子，里头大红绉绸托底，上放着一串珍珠项链，光华耀目。贾兰道：“妈妈忘了吧，今几个可是母亲节，儿子特意买来孝敬您老人家的。”李纨听了不喜反惊道：“我的儿，你哪里来的钱弄这些个东西？”贾兰道：“就是我平日攒的啊。”李纨道：“我不信，我每年给你的压岁钱也就那么点，哪里够买这样东西？可知是你扯谎。”贾兰急得便道：“实在是我用零花钱买的。妈妈不知道，您和爷爷奶奶们每年给我的压岁钱，我都换成一个金币，存到我的储钱罐里，最近我听二叔说金价涨了，就求他帮我卖了金币，我才有钱买了这串项链。不信你问二叔。”宝玉在旁边忙说道：“实在是我帮他换了金币得的钱。难为他这么点孩子就这么有孝

心。”李纨道：“果然这么着也罢了，只是何苦又去花钱！”嘴上这么说心下却也喜欢，一把将贾兰揽入怀里，想到丈夫早逝、独自拉扯大儿子的辛苦又忍不住扑簌簌掉下泪来，连忙擦了。满屋子人看着李纨母子这番情状，都不觉心酸。

凤姐道：“大嫂子如何调教得兰哥儿这般懂事？”李纨道：“打小儿我就教导兰儿钱来之不易，我还特地带他去我工作的地方，让他亲身体验挣钱是多么不容易。兰儿10岁起就学着记账，我让他每周制定简单的一周开销计划，这样他会明白家里的开销和支出情况。通过记账，我发现兰儿变得更加精细而有条理。”探春在旁颌首道：“是要这样才好。我在米国发现老外对孩子的财商教育也是打小儿开始，3岁教孩子辨认硬币和纸币的区别；4岁教孩子知道每枚硬币是多少分，能买多少东西；5岁告诉孩子钱是怎么来的；6岁教他们学会数钱；7岁教孩子懂得看价格标签；8岁知道可以把钱存在银行……”凤姐听了叹道：“我只知道学电脑要从娃娃抓起，却不曾想财商教育也需及早的道理。我那巧姐儿，从小被父母、奶妈、丫头、婆子捧凤凰似的长到这么大，只知道享福，哪里及兰哥儿一零儿呢。”正说着，只听外面有人大呼小叫，嚷着：“我放学啦！”只见一个穿得花团锦簇的女孩儿一阵风一样跑了进来，探春仔细一看，却是巧姐，便笑道：“几年不见，妞妞出落得更好了。”凤姐呵斥道：“姑姑刚从米国回来，不晓得先请安问好，却这般放诞无礼？”巧姐忙陪笑见礼，然后又扭麻糖似的赖在凤姐身上，嬉皮笑脸地道：“妈妈，我今儿个看到一款最新的MP3，简直爱死了，快给我点钱嘛！”凤姐厉声道：“MP3你不知有多少个，还不知足，只怕将来我全部的家当都不够你花的呢！”巧姐见母亲不

似平日的光景，平白地又讨了个没趣儿，见贾兰立在一旁，便急回身同贾兰搭讪去了。

这边凤姐又向探春道：“你也看见了，我这巧姐儿，该如何教导是好？”

要知探春如何回答，且听下回分解。



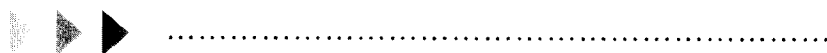
汇丰晋信投资建议

理财教育要贯穿孩子成长的全过程

在重视孩子的智商、情商教育之外，你是否想过，孩子“财商”的高低在某种程度上也可能会改变他/她的一生？理财教育更要从小做起，并且要贯穿孩子成长的全过程。在孩子的不同成长阶段，父母需要让他/她了解不同的理财内容。例如，5岁至7岁的儿童要懂得钱的不同来源，并懂得钱可以用于多种目的；7岁至11岁的儿童要学习管理自己的钱，认识到储蓄对于满足未来需求的作用；11岁至14岁的学生要懂得人们的花费和储蓄受哪些因素影响，懂得如何提高个人理财能力；14岁至16岁的学生要学习使用一些金融工具和服务，包括如何进行预算和储蓄。授人以鱼，不如授人以渔，让孩子养成良好的理财习惯，比代替孩子理财更加重要。

第十四回

凤姐请教财商教育 探春细论基金定投



话说凤姐正向探春请教如何教导巧姐，探春道：“论理，大姐姐也须得管一管。若再不管，将来她离了你不知怎样呢。”凤姐道：“我何曾不知道管她，只是我统共就她一个独苗，她身子骨又单弱，拘紧了又怕有个好歹，所以就纵坏了她。”说着，由不得叹气。探春道：“如今我冷眼看姐姐对金钱的态度，最大的问题是‘无限索取’。在米国，有统计资料证明，子女接受父母的米元愈多，他们自己积累的米元就愈少，而接受米元较少的人却积累得较多。可见父母的馈赠往往使得子女在理财技能上缺乏锻炼，经济上难以独立。对于姐姐这样的孩子，第一要紧的就是要会说‘不’，对她无理的需求要坚决地拒绝。”凤姐听了频频点头。

探春又道：“教姐姐学会如何花钱只是财商教育的第一步，你还要教她学会赚钱。每月你给姐姐的零用，其实是锻炼她理财技能的最好

的工具。你应该教她合理分配，一部分给她零花、买些头油脂粉；一部分则让她去投资。”凤姐听了忙问：“且做何种投资呢？”探春道：“你可以到银行以她的名义开个基金定期定额账户，每月让她买点基金，日积月累，她会发现投资的收益很不错呢。”

贾母在旁皱眉道：“每月买基金？可不是和零存整取一样？我小的时候倒是挺时兴了一阵，这年头银行利率那么低，谁还巴巴地每月去银行存钱呢？三丫头这下也有才尽之时罢。”探春道：“老太太容我细说嘛。基金定投和零存整取看似一样，都是投资人每个月定期从银行账户扣除一定固定的金额，但零存整取只是把这些钱用于储蓄，而基金定投则是将这笔钱买了指定的基金，实则是将储蓄和投资的功能结合起来了。由于复利的作用，每月的一笔小额投资，积少成多，最终也能变大钱呢。就按1998—2005年我国股票型基金、包括混合型基金的年均收益率8.49%来计算，即便你每月只投资200元，坚持42年以后，你也能变成百万富翁呢！”贾母点头道：“这就是了，基金定投能够起到聚沙成塔的作用。”凤姐接口道：“还能帮巧姐儿养成定期投资的好习惯呢。”

探春道：“基金定投的好处还不止这些呢。它还有‘逢低加码，逢高减码’的特性，因为不论市场行情如何波动，你都会定期买入固定金额的基金，因此在基金净值走高时这笔固定数额的钱买进的单位数就少，而在基金净值走低时买进的单位数就多，经年累积，成本和风险自会摊低。”凤姐拍手道：“这倒简单得紧，不用在进场时点的选择上伤脑筋。”原来自从在权证投资上吃了大亏之后，凤姐对选时心有余悸，对定投这种“傻瓜投资法”自是喜欢。

凤姐想了想又问道：“妞妞的零用钱自是可以每月定期定额投资基

金，那么我自己呢？如果我现下就有大笔的闲置资金，该单笔投资还是定期定额投呢？”

欲知探春作何回答，且听下回分解。



汇丰晋信投资建议 养成定期投资的习惯

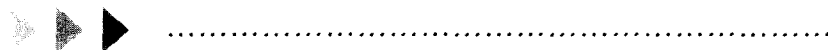
每个月给您100元，能用来做什么？下一次馆子？买一双皮鞋？100元就花得差不多了吧。您有没有想过，每月省下这100元，您也有可能成为百万富翁呢？

如果每个月定期将100元固定地投资于某个基金（即定期定额计划），那么，在基金年平均收益率达到15%的情况下，坚持35年后，您所对应获得的投资收益绝对额就将达到147万元。

这是什么缘故？由于资金的时间价值以及复利的作用，投资金额的累计效应非常明显。每月的一笔小额投资，积少成多，小钱也能变大钱。很少有人能够意识到，习惯的影响力竟如此之大，一个好的习惯，可能带给您意想不到的惊喜，甚至会改变您的一生。更何况，定期投资避免了入场时点的选择，对于大多数无法精确掌握进场时点的投资者而言，是一项既简单而又有效的中长期投资方法。

第十五回

论高下凤姐悟投资 驳选时探春谏早行



话说探春长篇阔论了一番基金定期定额的好处，凤姐心中早已活了几分，忙向探春询问，若是大笔的闲置资金，该单笔投资还是定期定额，探春道：“假若基金投资的市场属于上升趋势的市场，则单笔投资的表现将比定期定额好；相反，若是投资期间市场处于盘整期，则采定期定额分批进入，可以达到平均成本、分摊风险的效果。而中国的股票市场，在经济持续发展的趋势下，其长期走势向上是一定的，只不过在短期内会有调整、反复。”凤姐听了道：“那岂不是单笔投入更好？我是‘宁撞金钟一下，不打破鼓三千’的人，单笔投资到底简断爽利些！”探春摇头道：“那也未必，可别忘了定期定额可以降低风险的好处。说到底单笔和定期定额投资是相辅相成的两种投资方式，单笔投资可说是对目前资金存量的管理，而定期定额投资则是对未来每月现金流量的管理。只要是中长期的理财目标，都适合用单笔投资加

定期定额的方式去实现，你可以先将手中闲置资金在目前以单笔方式购买基金，然后再约定以后从每月收入中拨出一定金额作定期定额投资。凤姐姐如今手头宽裕，每月进项又多，我在国外就听得凤姐姐已经入了‘中国富人榜’了，做单笔加定投最适合不过了。”一番话说得凤姐眉开眼笑。

凤姐又道：“那我应该选择怎样的基金做定期定额投资呢？”探春道：“你不妨多关注那些投资经验比较丰富、过往业绩持续稳定的基金公司。至于基金种类呢，那些业绩波动比较大的股票型基金，采用定投的方法更能体现降低风险的效果。”

凤姐听了频频点头，即刻便要起身去外面买基金，宝玉却道：“凤姐姐何必这么性急，这些日子股市调整，何不看看再说？”凤姐听了便又坐下来。探春笑道：“这会子凤姐姐又想着选时啦？我告诉你罢，为养老、子女教育最好的投资时间就是当下！你总指望着要在市场更低的时候入市，反而可能坐失良机呢。”凤姐红了脸道：“我只是想过段时间再买，也不在乎这几日罢。”探春正色道：“晚一点投资，结果兴许相差很远呢。就拿你给姐姐储备教育费用来说，如今姐姐10岁，8年后她如想上哈佛大学，费用我估摸需要180万元，你从今儿个起每月投资13212元，按1998—2005年股票型基金年平均收益率计的话，8年后你方能攒得180万元；可是你如果是在姐姐一出生时就开始每月投资，一样的年收益率，你却只需每月投资3566元，你可不是轻松许多？”凤姐吃了一惊，道：“就迟了8年，为何相差这许多？”探春道：“因为复利的作用啊，前面投资的获利在后期也会参与赚钱。”凤姐点头道：“是了，就是利滚利的意思了。”宝玉也忙道：“还是三妹妹明白，我终究是个糊涂心肠，总想低点入市，却忘了投资要获利、一定要先行的道理。”

此时贾母道：“罢了！罢了！我实在聒噪得受不了了。三丫头刚回来你们就这般罗唆她，还不让她歇息去，来日方长呢，你们忙什么！”听如此说，大家方各自散了。后事如何，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议 投资越早，获利越多

投资要获利，一定要先行。就像两个参加等距离竞走的人，提早出发的，就可以轻松散步，留待后来出发的人辛苦追赶，这就是提早投资的好处。

陈先生20岁起就每月定期定额投资500元买基金，假设平均年报酬率为10%，他投资7年就不再扣款，然后让本金与获利一路成长，到了60岁要退休时，本利和已达138万元；王先生则27岁才开始投资，同样每月500元，10%的年报酬率，他整整花了33年持续扣款，到60岁才累积到139万元。相比之下，陈先生的日子过得要比王先生舒服多了。

两种投资起始时间不同的方案的总回报区别(假设10%年回报率，月复利)

	陈先生	王先生
开始年龄	20岁	27岁
每月扣款	500元	500元
扣款年限	7年	33年
60岁总回报	1,381,597元	1,393,577元

第十六回

探妹妹宝玉诉败绩 劝哥哥探春论组合

话说探春回到秋爽斋，连着几日忙着打扫卧室、安插器具，又将自己从米国带来的包裹打开，除了自己买的书籍外，其余玩意儿一份一份配合妥当，也有送香水手袋的，也有送胭脂唇彩的，一一打点完毕，使翠墨送往宝钗、黛玉等各处不提。

却见宝玉掀帘进来，笑道：“三妹妹时差可倒过来啦？”探春连忙起身含笑答说：“已经好了，倒多谢二哥哥记挂着。”一面让了坐，一面命待书斟上茶来。探春笑道：“几年不见，二哥哥也没一点变化，还是那么‘无事’……”刚说了半句便咽住了，抿嘴一笑。宝玉道：“想是说我‘无事忙’罢？那是头几年的营生了，自打你出国去，我也开始悟道了呢！”探春奇道：“悟什么道？”宝玉笑道：“就是理财之道啊！你出国前不是还说要帮我做理财方案吗？我可等不及你回来，早几年我就开始投资了呢！”探春点头道：“二哥哥倒知道投资要及早的道理，

只是你怎么投的呢？”宝玉得意洋洋地道：“你前几个不是还说不同的人生阶段要有不同的投资组合么？这道理不必你说，我一早就悟到了！我想着自己年轻，承受风险的能力强，况且投资期限又长着呢，因此把钱一多半都投资在股票上了。”探春笑问道：“这是没错，那结果如何呢？”宝玉一听泄了气，垂头道：“不曾想我买的股票齐涨齐跌，更可气屋漏偏逢连夜雨，就在我全线套牢的时候，可巧林妹妹出诗集需要钱，说不得只好忍痛割肉了。”探春道：“这还是因为你的投资组合不合理的缘故。第一呢，你没有考虑到流动性的需求，好歹也应该买些货币市场基金啊，作为现金管理的工具，货币市场基金应当自始至终贯穿你一辈子的投资呢。”宝玉道：“这一层的确是没有虑到。还有呢？”探春道：“第二呢，你不该觉得自己风险承受能力强就不考虑低风险的投资品种。实际上年纪轻的人组合中也会有固定收益类产品，年老的人组合中也可能有股票，只不过他们整体组合的风险特征高低不同罢了。”宝玉听了直点头。

探春又道：“搭建投资组合要依‘金字塔程序’而行，从上至下一步一步来。首先要根据你自己的投资目标及风险承受能力决定你组合中的资产配置比例，譬如组合中要有百分之七十的股票、百分之三十的固定收益工具，然后才是在每个资产类别中进一步细分，比如在百分之七十的股票中，你可以百分之二十投资大盘蓝筹类股票、百分之十投资小盘成长股、百分之四十投资股票型基金；在百分之三十的固定收益工具中，你可以百分之十投资债券基金，百分之十投资货币市场基金，百分之十存入银行。最后一步才是在各细分类别中挑选出信誉不错、过往业绩又好的单只股票或者基金了。不同类别的投资品种搭建成一个组合，不单单是分散风险、减少你说的股票齐涨齐跌的情况，更重要的是可以优化组合的风险收益特征，帮你完成你的投资目标。”宝玉听了道：“就

是这话了，我买的股票全是当时大热的科技股，风险确实太集中了。”

一语未了，忽听外面人说：“林姑娘来了。”话犹未了，林黛玉已袅袅婷婷地走了进来。后事如何，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

依金字塔程序自上而下搭建投资组合

不同类型的投资品种收益性、安全性和流动性各不相同，通过建立一个投资组合可以优势互补、降低风险。

在建立投资组合之前，首先要明确自己的投资期限和自己能承受多大的风险。比如你的投资期限超过五年，对风险的承受能力又比较高，那么基本可以判定你是一个积极型的投资人，这样你的投资组合中风险偏高的股票或股票型基金配置比例就可以偏高、风险偏低的债券或债券型基金可以偏低。投资组合的资产配置比例决定后，接下来是自上而下、选定品种，在各细分类别中挑选出信誉不错、过往业绩又好的单只股票或者基金了。

需要注意的是，如果你目前的理财方式和新的目标投资组合有相当的差距，最好不要一次调整到新的投资组合，因为这意味着你会在同一时点做大量买进或卖出，运气不好时就可能会有不小的损失。你可以考虑分批进场，用一到两年的时间完成投资组合的建构，这样可以减少所有资金全部买在市场高点的风险。

第十七回

比穿衣黛玉析时尚 剖热点探春细穷源

且说宝玉正和探春说话，只听见小丫头子在院内说：“林姑娘来了。”黛玉进到房内，见宝玉也在，笑道：“显见的是哥哥妹妹了，丢下我们，躲这里说体己去。我可听得么？”探春笑道：“几年不见，林姐姐这张嘴，还是那么不让人。”黛玉道：“原是用来谢你的。辛辛苦苦地带了东西来，却不留着自己使，又送我们。”探春道：“值什么呢，又不是什么好东西。”宝玉见黛玉一脸倦怠，便道：“妹妹，这几日不是忙着赶第二本诗集么？可又跑来！”黛玉叹了一口气，道：“想来人都是好逐热点的，前几个我第一本诗集大卖，也不过是因为刘心武的《红楼揭秘》掀起了一股‘红楼热’，恰好赶了趟；如今热度一退，大家都奔别的文坛新贵去了，我的第二本诗集还不知能卖出去几本呢！我还费这个劲作什么！”宝玉听了不觉想到刚才和探春说的网络科技股上，因向探春悻悻然道：“可不是么，股市也一样，热点没多少光景就成了冰点，当初我买的网络科技股才真叫‘热门’呢，那可是全国股

民齐唱‘拉网小调’，可结果呢，却是作‘网’自缚，‘网’事不堪回首。眼下也是，有色金属板块前些时还是股市的热点，有的龙头股涨了五倍还不止，但热过了头也会突然降温，如今又鲜有人问津了。”

探春笑道：“热点之所以能燎原，确是人们的两种心理作祟：一是从众心理，你们想‘从众’二字可不就是‘四个人’抬着一个‘人’上‘人’么？下面的四个人就是广大的投资者，上面的一个人就是热点制造者。由从众心理产生的盲从现象就是“羊群效应”，股票涨得越高，股评家推荐得越起劲，股票越是涨停，追高的人越多；二则呢，是逐利心理，人们看到的是追逐热点、赚钱容易的表面现象，因此宁愿冒着烧伤手的危险，亦不惜去火中取栗。”黛玉道：“从众就一定不好么？”探春道：“那也未必。从众投资并不意味着一定带来亏损，但盲目从众一定会使人失去方向，而忘了思考投资品种的真实价值，这样就可能成为热点制造者的牺牲品。”

探春说到这里，忽然止住，上上下下细细瞅了黛玉一回，黛玉摸不着头脑，道：“三丫头是怎么了，看得人怪不自在的。”探春笑道：“林姐姐这一身衣裳，是我还没出国前就做的罢？”黛玉得意地道：“可不是嘛，还是那年我过生日时凤姐姐给的布料，我自己裁剪的，人人都说这件衣服款式经典大方，可以一直穿下去的。我比不得那些豪门千金，可以随时添补些时新衣裳，我们不过是寄人篱下而已！再者时尚的口味随时在变，要‘追新’谈何容易！不如我这样‘以不变应万变’。”宝玉笑道：“三妹妹不过随口一问，却招来你一车子话！”探春道：“颦儿说得很好啊。投资也和穿衣一样，市场的‘脾性’一直在变，要是想跟着热点走，花精力、花时间、成本高出许多去不说，没踩准点的话反倒事与愿违，付出更高代价。精选品种、然后长期持有，不要因为市场上此起彼伏的热点而改变原先的投资计划，这才是简单但却有效的办法。”

黛玉听了，向宝玉头上轻轻戳了一指头，笑道：“这回可听到了么？再不要像猴儿似的，听到什么热点就坐不住了！”宝玉揉了揉额头，讪讪地也笑了。

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

不要选时，也不要追逐热点

在投资过程中，您会发现，坚持一个长期的投资计划相当不容易。这源于人类的两大情绪：恐惧和贪婪。市场下跌的时候，哀声一片，害怕亏钱的心理往往会让您改变长期投资计划；同样，如果市场飙升，似乎人人都能一夜暴富，贪婪的心理可能会驱使您为了追求更多的收益而承担过高的风险。追涨杀跌成了不可克服的人性弱点，极少有人能够逾越。所以，尽管很多人喜欢选时，而且总认为自己可以买在最低点、卖在最高点，但实际上往往是正好相反。

波段操作并不容易，长期持有才是简易而有效的投资策略。假设在1991年至2005年的15年间，您在任意一年的年初投资A股，持有满1年，按上证指数收益率计算，投资收益为负的概率为47%；持有满3年，投资收益为负的概率为38%；持有满6年，投资收益为负的概率降到10%；而只要持有满9年，投资收益为负的概率就降为零，至少可以保证不赔钱！

第十八回

贪便宜凤姐蹈覆辙 重内涵痴颦慕宝玉



且说宝玉、黛玉都在秋爽斋内和探春说话，只听院外人说：“二奶奶来了。”三人知是凤姐来了，连忙立起身来迎接，只见凤姐手里拿着一张纸走进来，笑道：“还有两位比我到得早的。都是来请教理财高手的么？”探春道：“凤姐姐自己是商界名流，却又拿我打趣。”凤姐正色道：“会做生意不等于会理财，各人有各人的强项罢了。”探春道：“虽如此，如何经得起。”凤姐道：“有什么经不起！我今几个还又要来请教你呢。前些时你不是推荐定期定额投资基金么？我也觉着这法子又简单又省力，最是合适我这样一天到晚忙得不着家的人。心动不如行动，我昨几个就去银行买基金了。可巧的是，柜台边有人告诉我，我原先打定主意要买的那只基金净值最近上涨太快，不如买另一只净值在面值以下的基金便宜。我一想也是，同样花5万元，我买2元一份的基金，不考虑费用的话，我只得份额2.5万份；若是买0.9元一份的

基金，却可得份额5.5万多份，岂不是便宜很多？”说着将手中的一张折页递给探春，道：“这是我买的基金的宣传材料，你帮我仔细看看是否妥当。”探春接了过去，宝玉也凑至探春身旁，一同细看。

探春看了半晌却不言语。凤姐急道：“到底怎么样？”探春苦笑道：“凤姐姐这一回似是又误信人言了。这个基金过往业绩一直在面值以下徘徊，基金经理的管理能力很值得怀疑呢。”凤姐听了后悔不迭，又羞又恼，低了头不则一声。

宝玉忙道：“凤姐姐不必放在心上，谁都会犯错的啊，你进来的时候三妹妹正在批评我买股票追逐热点呢。”探春也道：“正是这话。每个人都认为自己是理性的，但实际上人的理性是有限的。人们在做决策时，并不能去计算一个物品的真正价值，而只是用某种比较容易评价的线索来判断。譬如二哥哥，依据受欢迎程度买股票，凤姐姐呢，则是依据价格买基金。实际上，这些线索是不可能给我们带来收益的。”

这里，黛玉正恹恹地倚在桌边翻着探春从米国带回来的书，却见探春转过头来问道：“我且问你，这几年你也成了京城无人不晓的美女作家，只怕追求你的人已经踏破潇湘馆的门槛了罢？怎么你还是就认定了宝玉呢？”黛玉一闻此言，登时红了脸，啐了探春一口，道：“探丫头可不疯了，净说些没正经的话！”凤姐笑道：“还是三姑娘爽快！你就招了罢，我们也都好奇着呢。”黛玉含羞带笑地道：“那些追求我的不乏达官显贵、千万富豪，可怎比得上我和宝玉从小儿一处长大，素日都认彼此是个知己，岂不闻俗语说：‘万两黄金容易得，知心一个也难求’？再者说，那些个仕途经济、虚名浮利我本就不在意。宝玉虽说现在是没什么成就，但我最看重的是他人品好、对我又一心一意，你们忘了那一年紫鹃哄他说我要回南方去，才不过一句顽话，他就唬得

病了几天？”

探春点头道：“林姐姐这番话，用在投资上再恰当不过。投资犹如选人生伴侣，最应考量的应当是投资品种的内在价值。”

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

关注投资品种的内在价值

两个开放式基金，一个是新基金，面值1元，另一个是老基金，净值1.20元，投资者往往愿意买1元的新基金，因为它看上去更便宜。其实开放式基金是不区分贵和便宜的，基金当前的净值高低并不决定您未来的投资收益率。对于投资人来说，不能单纯以净值高低为依据来决定选新基金还是老基金，关键还是要看基金的内在价值，这包括基金管理人的管理能力、团队的专业素质、过往业绩和未来的增值潜力。

其实，老基金的投资业绩已经经历了市场的考验，投资人可以通过考察其过往的收益和风险对基金经理的投资管理能力作出比较客观的判断。而且，净值高的老基金也许正是基金管理人投资管理能力优秀的体现，投资人“喜新厌旧”的心理可能使许多投资者反而丧失了长期增值的机会。

第十九回

痴情人为情抛通灵 理财女借玉论估值



话说探春正和风姐等言及投资时需要关注投资品种的内在价值，道：“譬如买股票，选择好的公司永远要比便宜的股票价格来得要紧。真正好的公司股票即使不便宜，但只要是合理的价格、就值得拥有。”宝玉道：“三妹妹所云‘真正好的公司’，并非如我等普通投资人从报纸杂志中所得的印象中那些个大家公认的好公司罢？”探春点头道：“正是。我们所谓的好公司是指经过审慎的分析后符合价值投资原则的公司。”风姐奇道：“何谓价值投资？”

正说着，只见袭人走来说道：“二爷快出去看看，焙茗在二门前等着说有要紧事呢。”宝玉连忙道：“我去去就来。”便出门去了。余下探春、黛玉和风姐便闲聊些家长里短。黛玉心下记挂着宝玉，有一搭没一搭地应着。

等了一回，只见宝玉无精打采地回来，黛玉忙问其原故，宝玉却不

答言。黛玉急了，跺脚道：“是好是歹你倒是说呀，没的憋得人心慌！”宝玉便道：“罢了，我直说了罢！你不是要出第二本诗集么？我知道你此时正需要用钱，于是便寻思把我那块玉当了，兴许能换点钱。”黛玉听了，不觉又喜又惊，喜的是自己眼力不错，宝玉果然是一片真心；惊的是贾府上下视宝玉的那块玉为命根子，若是此事传扬出去，岂不闹得个合府不宁！想到此间，不禁滚下泪来，哽咽道：“你这是何苦来！”宝玉笑道：“我本就不希罕这劳什子，卖掉也没有什么要紧。只可惜我让焙茗拿那块玉去当铺里一问，那不识货的居然说成色一般，值不了几千块钱。”凤姐道：“宝兄弟快别干傻事了，你那宝玉岂是寻常玉石可比的？那可是自你落草时便带出来的，能除邪祟、逢凶化吉，灵验着呢！”探春也道：“依我说二哥哥卖玉确实不妥，老太太、太太若是知道了，大家都不用过安静日子了。要是问起你卖玉的缘故，岂不是反害了林姑娘么？”宝玉听如此说，想一想大有情理，只得道：“也罢了，我们另想法子罢了。”

探春笑道：“二哥哥的通灵宝玉，原来并不值许多，在家里我们却都当它是宝。可知一样东西到底值多少，还得利用基本事实和有效工具，去鉴定它的价值。凤姐姐才问的价值投资，说的也就是这个理。”凤姐笑道：“三妹妹又说到投资上头去了！”探春道：“价值投资讲究估值，投资人在分析公司的时候，应该设想自己是这家公司的唯一所有者，认真分析公司的整体经营品质与经营层的诚信、公司的竞争优势及可持续性等等，然后用一些模型和指标去估计股票的内在价值，那些市场价格低于其内在价值的公司就是值得投资的好公司了。”凤姐皱眉道：“普通投资人如何懂得估值？”探春道：“如果估值能力不足，解决之道有两个，一是避开自己不熟悉的领域，紧紧守在自己所熟悉的能力范围内来投资；二是委托专业人士代为估值，比如请教投资咨

询顾问，又或买不太需要估值能力的投资标的，譬如买指数基金。”

这里探春正侃侃而谈，丫头进来道：“太太请宝二爷和三姑娘过去。”凤姐和黛玉便告辞了去，探春和宝玉则跟着丫头到王夫人那边。欲知后事，且听下回分解。



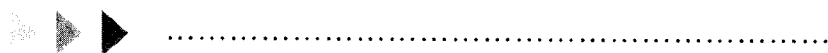
汇丰晋信投资专家建议

价值投资的基本原则是 以低于价值的价格买进好的公司

虽然世上各种事物的价值颇为主观，常因人而异，但大多数物品的价值基本上仍有一定的评价基础可循，而非神来一笔。尤其是一家企业的价值评价基本上有一套已为大多数人接受的方法：其价值等于企业所有现金流量折现值的总合。至于实际上要如何估算则属于每位投资人的能力范围。如果投资人无法合理地估计一家公司的内在价值，基本上他就不应该购买该公司的股票，或不适合自行做投资决策。

第二十回

王夫人糊涂买保险 贾宝玉明白荐方案



话说探春和宝玉跟着那丫头一径出了园子，来至上房。只见王夫人在里间房内坐着垂泪，见他兄妹来了，道：“我的儿，你们可来了！探丫头快替我想个法子，我的10万元养老钱要没了呢！”探春和宝玉忙问缘故，王夫人见问，越发泪如雨下，颤声说道：“我是将50岁的人了，眼瞅着就要退休了。两年前你薛姨妈跟我说如今单靠社会养老保险远远满足不了退休后的吃穿用度，养老还得靠自己，因此我跟着她连着买了四份分红险，原指望每年分红能够强过存银行，不曾想去年的分红近似于无，算算年收益率居然连0.5%都不到。今儿个我想把一份保单退掉，一问你薛姨妈，才知道退保还要收手续费，算下来我10万元的保费只能剩下不到8万元。原以为买保险能够‘保险’，不想不仅存款收益赶不上，资产还有可能缩水。这可如何是好？”说着，王夫人将一张纸递给探春，道：“当初保险代理人向我推荐险种时给了这份‘利益演示表’，上面明明白白写着‘假定低等红利’就有将近1000元，

怎么这第一年的红利只得500元，仅有‘假定低等红利’的一半，当初他说的都不作数的么？”

探春接过那页纸看过，笑道：“太太可知分红保险的红利从何处来？是来自‘利差’与‘死差’，前者指实际投资回报率与预定投资回报率之间的差异，后者指实际死亡率与预定死亡率之间的差异。‘利差’与‘死差’之和就是寿险公司主要盈余的来源，而不同的保险公司，如何分配这点子盈余又是各不相同，譬如有的是投保人与保险公司七三开，即10元钱盈余投保人拿7元，保险公司拿3元。既然红利受保险公司投资水平、精算等因素影响，到底每年能分多少红利就是不确定的，宣传单页中的红利演示不能作为未来实际收益率的预期，仅可作为参考。当初代理人没跟太太言明么？”王夫人想了半晌道：“似乎说起过‘保险公司不能保证红利金额’什么的，我也记不真了。”探春又道：“太太也不必因第一年的红利低就忙着退保，一则退保要扣除许多费用，很不合算；二则太太也不必太看重眼前利益，分红保险和其他投资型险种一样，投资市场好了，收益就可能高一些，还是看长期收益罢。”

王夫人听了心下稍安，叹道：“你说的何尝不是，但这样看来保险的收益未必能抵得过通货膨胀，到底心不甘。”宝玉听了拍手道：“太太可算是想明白了。早些年由于中国保监会对长期寿险产品收益率有2.5%的封顶限制，使得养老保险产品年收益率普遍在2.3%左右，根本难以抵御未来数十年的通胀。如今寿险公司对养老保险产品做了改良，加入了分红、万能或投连险的投资功能，将固定利率转变为浮动利率，如此改头换面一番，养老保险产品抵御通货膨胀的能力才有所增强。不过说到底保险产品还是以保障为重，论到抵御通胀，保险未必及得上其他投资品种。就说基金罢，预期收益与实际投资回报直接挂钩，而经营成本又比保险公司低得多，抵御通胀的能力论理应该要强些呢。”

说完宝玉一头滚到王夫人怀里，笑道：“我给太太推荐一个最佳养老理财方案罢——‘社保加基金加我’，如果把基金交给我来打理，那更是锦上添花啦！”王夫人也摩挲着宝玉的头道：“俗话说养儿防老，我只有你这个孽障，不靠你靠谁！”



欲知后事，且听下回分解。

汇丰晋信投资专家建议

保险理财的重点在于生命和健康保障

买保险，千万记住要回归其本原，也就是保险的保障功能。科学的保险规划，应该先从意外险、健康险做起，意外险可以在被保险人发生意外情况后，获得必要的保险补偿；而健康保险是在突发大病或生病住院时，提供资金上的保证。如果还没有这些最基本的保障，就去考虑其他的险种，就像让没有吃饱饭的人讲究营养结构一样不合时宜。买保险一般应按下面的顺序：意外（寿险）→健康险（含重大疾病、医疗险）→教育险→养老险→分红、投连、万能险。在购买保险的过程中，则要记住“双十定律”，即“保险额度不要超过家庭年收入的10倍”，“家庭年总保费支出不要超过家庭年收入的10%”。

第二十一回

史湘云蜜月起齟齬 贾探春俏语谑新妇



话说宝玉正向王夫人推荐养老理财的方案，道：“单靠社保呢，一定是不够的，您还要投资一些抵御通胀能力强的品种，比如基金、债券什么的；再不济还有我呢，母亲生我一世，我不思答报，您岂不白疼我一场！”王夫人听了心下自是喜欢，探春也在旁边凑趣儿，夸道：“二哥哥难得孝心一动，就孝敬到二十分，怎么怨得老太太、太太疼他”。王夫人越发喜欢，因回头吩咐人去取了自己的许多玩物来赏赐给宝玉。又说笑了一回，宝玉和探春方各自回去。

探春回至房中，刚想歇息一会儿，只听见人报：“史大姑娘来了。”忙说快请时，湘云已走进来。探春笑道：“前儿听说姑娘大喜了。”湘云红了脸，低头只顾吃茶，探春又道：“新娘子如今可是蜜里调油罢？我听得说卫姑爷长得很好，为人也平和，才情学问和我们宝二哥哥不相上下呢！”不料此话一出，却见湘云脸色一沉，恨恨地道：“我们在蜜月里就吵过几次了。现下我正是自悔从前错认了他了！”探春慌道：

“这是怎么说？”湘云噘着嘴道：“在马尔代夫度蜜月时，我这才发现他根本不会管钱，手头的银行卡一大堆，领工资有个账户，还汽车贷款有个账户，买机票度蜜月还有个账户，我被他的那一大堆银行卡搞得晕头转向！亏他还是单位里的财务总监呢，不过是个银样蜡枪头！”探春微笑道：“那你呢？”湘云红了脸道：“他看了我的信用卡帐单，说我花钱大手大脚、没有节制，为准备做新娘哪家姑娘不是费尽心机呢，这也值得大惊小怪！在马尔代夫的时候，我说到哪里吃饭、去哪儿玩，他动辄说这里太贵那里不值的，好没意思。”

探春点头道：“是了，米国早有人研究表明，经济问题是导致新婚夫妇争吵的主要原因之一。你可要当心，为经济问题而争吵比其他争吵带来的负面影响要大得多呢。”湘云皱着眉头道：“这可如何是好？”探春道：“首要的呢，是你和卫姑爷都要调整心态，现如今你们都不再是一个人无牵无挂了，从前你们俩的收入、花费、甚至负债都是自己的，但是结婚之后就是需要你们共同承担的。你们都得在心里头装着‘我们’的概念，行动从大局出发，再不能像从前那样光考虑自己的喜好。”湘云道：“这个我想我和他都可以做到。还有呢？”探春道：“第二呢，是‘人结婚，钱联姻’。米国还有人研究发现财产保持分立的夫妻比起那些拥有共同财产的夫妻更容易离婚呢。结婚前你们双方可能都有一些资产和零散的投资，现在两个人生活在一起，就要整理和归并两人的账户。这样一则呢，便于了解家庭的整体资产状况，免得东一张存折，西一张银行卡，到头来谁也不知道家里到底有多少钱。二则呢，你们也可以统一调动家庭的资产，重新进行分配和投资。”

湘云听了这话频频点头，道：“这可正是说到我心坎里去了。我大略算了算我和他两人从前的投资，发现两人加起来投资在国债上的太多了呢，这样岂不是太过保守？”探春道：“你们都正年轻，当然要考虑在承担适度风险的基础上提高小家庭的资产增值速度。可别忘了你们还得储备育儿资金呢！”湘云飞红了脸，未及答言，却听得外面人

报：“卫公子来了。”探春笑道：“两口儿真是恩爱呢，卫姑爷离了你一刻都不行！”又推湘云道：“你还是快去罢，省得他这么记挂。”湘云道：“探丫头拿我凑趣儿，我可不一依！”两人正在屋里笑闹着，卫若兰走了进来。

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资建议

结婚后不能再像单身时那样独自理财

许多男女在结婚后，仍然沿袭着单身时的习惯，在理财的问题上仍然自己顾自己。但是，这样做其实并不合理。如果忽略了你们的整体性——两人共同的财产、共同的收入、共同的养老金负债等等，你们会很难对两人共同的财产做出合理有效的安排。男女在婚后如果仍然像单身时那样把所有东西都分得清清楚楚，就好像公司里的各个部门都保留着各自独立的账本一样，隐患多多。比如，两人可能做了重复且不必要的投资；手头上保留了过多的现金而没有用于投资；或者做的某些投资决策导致资产没有得到充分合理的利用。所以，人结婚，钱也要联姻，包括整理和归并两人的账户；统一调动家庭的资产，重新进行分配和投资；等等。

第二十二回

理财权慧女明裁决 育儿计新人费思量

话说湘云正在探春房内笑闹，卫若兰走了进来，探春便笑道：“卫姑爷快把你家新娘子领回去吧，免得这个话口袋子在这里叽叽呱呱，我实在聒噪得受不了。”卫若兰原是为着早起和湘云拌了几句嘴、心里放心不下赶过来，听了这话正中下怀，忙凑近前拉湘云道：“好妹妹，别再恼了，早起是我一时该死，不该怨你乱花钱。我们回家去罢，三姑娘也该歇息了。”湘云挥手道：“别拿花言巧语哄我。你不说清今后咱家理财谁做主，我就不回去！”卫若兰见了这样，知难挽回，忙向探春使了个眼色。探春笑道：“叫我说，史大妹妹也别着恼，卫姑爷以后也别乱排揎人，我来出个主意——你们今后理财可以采用‘民主基础上的集中制’，卫姑爷心机深细，供房、供车这样的大宗费用少不得由他负责，云丫头素来大手大脚，不妨承担家里的伙食、水电煤气通信费用等等，也好亲身体验一下理家之不易。同时呢，你们可规定双

方每个月都要上缴出一部分的资金到一个共同的账户，通过这个账户储蓄和投资，剩余的部分，你们则可自行支配。这样，你们二位既体会到了家庭给自己带来的责任和义务，又保留了一部分单身生活的自由，这岂不是两全之策？”史湘云和卫若兰听了都说好。

卫若兰见湘云脸色略有和缓，忙过来挨着湘云坐下，笑道：“我进来时你们在说什么呢？有说有笑的？”湘云忙道：“我们何尝说什么。”探春却笑道：“我们在说卫姑爷什么时候升级做父亲呢。”卫若兰叹了口气道：“现下我们又是供房、又是买车的，哪里还养得起孩子？”探春道：“卫姑爷顾虑的也是。生孩子是一项重大的决策，大部分人会觉得这是一项情感决策，可却忽略了这也是一项经济决策。其实生孩子和投资一个项目有些类似，区别不过是孩子是一个可以给你带来快乐的项目而已。正所谓天底下没有免费的午餐，为了得到这些快乐，你自然要付出成本。企业在投资一个新项目的时候，会估计建设成本、运营成本，预计未来收益，但很少有夫妇在生孩子前也采取类似的决策模式。但不管怎样，钱会在很多方面影响着孩子的未来生活，包括你所居住的社区、你所选择的幼儿园、你可以让孩子接受的教育程度。对生儿育女的成本估计得越准确，你未来的选择余地可能就越大，你才越有可能实现你和你孩子的梦想。”

湘云皱眉道：“我前几个在报纸上看到说，有社会学专家对生育孩子的成本做了调研，说是养育孩子到30岁前的总成本要49万元，唬了我一跳！”探春笑道：“这就唬住了？还有更吓人的呢！这份调查其实并没有考虑通货膨胀的因素，这几年教育费用的通货膨胀程度可是厉害得紧呢。”湘云吐了吐舌头，道：“我们买房、装修，手里的钱都花得所剩无几了，这可如何是好？”探春微笑道：“对你们而言，积累育儿资金的主要途径就只能来自于日常的积累了，从每个月的收入中

划出一定比例的资金，按照定期储蓄或是基金定投的方法，积少成多，也能攒够这笔钱。”湘云推她道：“又是基金定投啊？探丫头可不是着了魔了，动辄就提这个？”探春也笑了。

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

采用企业化模式管理家庭财务

处理家庭的经济问题时，可以引入公司经营的概念。当家庭的各个成员开始从公司的角度看待彼此的关系时，许多感情用事的因素消失了，这时你们会更多地采用专业的决策模式，像经营公司一样估计成本、预计未来收益，像一个公司那样有计划、有步骤地安排开支、明确分工，明智地决定目标实施的轻重缓急；像一个公司那样定期检查家庭现金流量表和资产负债表，有效监控目标的实现过程……

实际上，当两个人决定走到一起共同实现梦想的时候，其关系恰恰是最符合公司经营的定义的——一起投入时间和精力，团结合作，以期达成共同的目标。毋庸置疑，一个家庭就是在经营公司，只不过是经营生活中的公司而已。

第二十三回

月光族月末乱涂鸦 探春女探底巧筹划



话说湘云夫妇向探春细细问明了积累育儿资金的方法，又说笑了一回，方告辞回去，探春也觉乏倦，自去安歇不提。

次日清早起来，可喜天气晴朗，探春无事，在回廊上调弄了一回雀儿，便出至院外，先是顺着沁芳溪看了一回金鱼，然后信步走来，过了藕香榭，从里边游廊过去，抬头见门斗上有“暖香坞”三个字，方回过神来，心道：“可不是到了四妹妹的卧房了么，也罢，就去闹她一闹。”正想着，入画已经接了出来，笑道：“三姑娘来得不巧，四姑娘出去买东西了呢。”探春笑道：“无妨。我不过是随意走走看看，听说四妹妹的画如今可是远近闻名呢，今儿个我倒要仔细赏鉴赏鉴。”入画笑道：“既这样，三姑娘随我进来罢。”探春跟着她进到房内，只见许多画缂立在壁间，都用纱罩着。探春揭纱看时，却都是山水写意画儿。探春道：“我只知四丫头的工细楼台是绝好的，却不知她越发本事大了，如今还会画山水了。”入画笑道：“三姑娘有所不知，每到

月末，四姑娘就没钱花了，这个时候她可顾不上什么最擅长了，有活儿就接呗。”探春皱眉道：“四丫头如今不是‘少女画家’么，怎么也成了‘月光族’呢？”

正说着，只见惜春两只手拎着大包小包的进来，进得门来就两手一放，嚷道：“今儿个累死我啦。”探春道：“四妹妹又到哪里血拼去啦？”惜春得意道：“三姐姐也快去罢，今天可是京城百货打折的最后一天啦！我可是淘了很多便宜货呢，瞧这个kitty猫的包包，很可爱吧？”探春摇头道：“这回我明白你怎么也成了月光族了！如此花费，再有多少钱也用不到月末去罢？”惜春红了脸道：“三姐姐快教我罢，我在钱上从不留心，有钱就用，不知道什么缘故，每到月末就闹饥荒，只好胡乱接些活儿来接济接济。”

探春道：“要想彻底改变‘月光族’的生活状态，也不是什么难事。最要紧的呢，还是尽量压缩不必要的开支，每次逛街都只购买清单上的商品，避免购物冲动。像你这个拎包就大可不必再买，瞧你床上已经堆了多少拎包啦？你不妨学着使用一个简单而实用的方法——记账。每天要把自己的开销记录下来，什么是应该花的，什么是可花可不花的，一目了然，且时刻提醒你已经花了多少，坚持一个月，你就会逐渐养成不乱花钱的好习惯；第二呢，则是强迫储蓄，你可以考虑阶梯式组合储蓄法。譬如，在前3个月时，根据自身情况每个月拿出2000元到5000元存入3个月定期存款，从第4个月开始，每个月便有一个存款是到期的。如果不提取，银行可自动将其改为6个月、1年或者2年的定存利率；之后在第4个月到第6个月，每月再存入一定资金作为6个月的定存。这样‘阶梯式’操作，不仅保证了每个月都有一个账户到期，而且自由提取的数目不断增长。完成资金的初期积累后，这第三步就是投资了。像你这样年纪轻轻，没有什么家庭的负累，保险倒可不必急着买太多，但投资却需及早，每月省下1000元去投资，也

能积少成多，时间久了，你就再也不会一到月末就青黄不接啦！”

惜春听了频频点头。探春又笑道：“我教了你这许多，你拿什么谢我？也烦少女画家给我画一幅像如何？”惜春红了脸道：“三姐姐别取笑我。我平日不过涂鸦几笔而已，哪称得上画家呢。”欲知后事，且听下回分解。

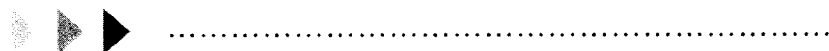


汇丰晋信投资专家建议 养成记账的习惯

有人比喻说“记账就像女人每天擦口红”，对于男士来说，记账好比每天出门前擦皮鞋。擦口红也好，擦皮鞋也罢，记账这种好习惯将帮助那些“月光族”彻底改变生活状态。记账的方式有很多，一种是传统的用“小本本”做笔记，记下生活开支的点点滴滴；一套生活费用 Excel 表格也很具有实用性；网络上还有不少免费的家庭财务软件，操作界面简单，考虑得很周全，涵盖了生活里可能遇到的各种财务收入和支出。不过，需要提醒你的是，记账只是手段，而不是目的。用这种方式的真正目的，在于合理地调控自己的财务支出。

第二十四回

苦尽甘来香菱掌家 洗心革面浪子创业



话说探春请惜春也帮她做一幅画，惜春扭不过，只得应了，探春道谢回去不提。

展眼已到腊月，离年关日近，此时荣宁二府各处都在置办年货、打扫房间，内外上下，皆是忙忙碌碌。这日，探春方梳洗完了，正立于院内闲看丫鬟们张贴春联，却见薛蟠领着香菱走了进来。探春忙道：“才听说薛大哥哥的新闻了，我也正想来道喜呢，不想你们倒先来了！”薛蟠红了脸道：“哪里值得道喜呢，不过是我从牢里放出来了，这不是赶着过来，各处各人都拜谢一回呢。”又推香菱上前，笑道：“向你隆重推出新任薛家大奶奶——香菱是也！”探春点头道：“很该这样，香菱这些年跟着你受了多少的苦处！”说着拉过香菱的手，笑道：“薛大奶奶

快请进！”倒把香菱急得脸胀通红，说道：“三姑娘快别这样，没的惹人笑话！”

说笑中三人进到房内，入了座，大家历叙别来的景况。探春道：“薛大哥哥今后作何打算？”薛蟠正色道：“从前我是自误了，从今而后，我可是立了重誓要成人立事，再不犯旧病了。这几年为我犯事，家里上下打点，当铺生意一落千丈，我寻思着不如关了门，换些本钱，也去创业一番，一夜间成了百万富翁也未可知。”探春皱眉道：“不是我泼你冷水，我想大哥哥虽说一直在从商，但算盘都从未正经拿过罢？”薛蟠挠了挠头道：“可不正是这话！因此我才来找你商议啊。”

探春思忖半晌方道：“创业者，其实更需要懂得理财，但大多数人却未能领会其意。在他们眼中，创业重要的是寻找好的项目，却忽略了创业资金的理财活动，实际上如果没有创业资金的积累、创业过程中对资金的巧妙运用、以及创业资金的合理分配，找到再好的项目也不中用。有人分析过成功创业人士的经历，发现一个共通点，就是他们平日里就善于理财，这样即便他们对自己选择的项目心中无底，但他们却永远不会对自己手中可供利用的资金心中无底。所以大哥哥要创业，首先得掂量一下自己是否有足够的理财能力。”薛蟠道：“不相干，横竖有香菱啊。前些年我犯事，家里全靠香菱料理，历练老成得紧呢。”香菱摆手道：“那都是应该的，不提也罢。倒是你这次创业，依我看也别想着一夕暴富，那样的话容易激发你好赌的个性来，对后果全然不管不顾了。”薛蟠点头道：“凡百一应事，你都提醒着我些。”

探春笑道：“有香菱替大哥哥经管着，我就不担心了。只是还有一句大哥哥须得记着，俗语云‘别把鸡蛋放在同一个篮子里’，



虽说是老生常谈，但却是百试不爽、经得起时间考验的理财法则。大哥哥在挑选创业投资项目时也不例外，你可要慎选项目，资金不要太集中，遇事能机动调整，如此方能降低风险。”薛蟠道：“这个我明白。最近我每次钓鱼时，都将鱼饵分别放在几根钓竿上，这样即便一处鱼饵没被咬钩，还有另外几处或许有些收获，也不至于空手而归。”探春笑道：“这可是奇事，大哥哥也喜欢上如此怡情悦性的休闲方式啦？”薛蟠讪笑着道：“那些个声色犬马之地，我是再不去了。”又闲聊了一回，便和香菱告辞往别处去了。欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

适度分散是对投资最好的保护

假如我们把这笔资金分成5等分，分别投资于 A、B、C、D 及 E 这 5 个项目。投资分布如下：

投资项目 A	投资项目 B	投资项目 C	投资项目 D	投资项目 E
5000 元	5000 元	5000 元	5000 元	5000 元

假设这些投资项目 20 年中每年的年度回报率如下：

投资项目 A	投资项目 B	投资项目 C	投资项目 D	投资项目 E
每年 + 15%	每年 + 5%	每年 0%	每年 - 5%	每年 - 15%

若持有这些投资项目长达 20 年，您认为会获得多少回报？单看上述的回报率，许多投资者大概会嗤之以鼻，认为 20 年后回报总额一定会回到原点，即 25,000 元。不过，事实可能让您大吃一惊。若按上述的回报率计算，20 年后您的回报总额其实是 102,085 元。这个数额相等于您最初投资额的 4 倍以上，为您提供了 7.29% 的年度回报率！

这个例子说明了复利及分散投资的重要性。若以个别投资项目的回报率来看，你会认为这个资产组合简直糟透了，在 5 个投资项目当中，有两个一直带来亏损；投资项目 C 20 年始终没有什么作为；投资项目 B 的表现也不尽理想；唯有 A 的表现最好，每年给予投资者 15% 的回报率。但是，就是这样的资产组合，仍然让投资者获得了 7.3% 的年度回报率。也即是说，当您分散投资时，只要一部分的投资取得佳绩便足够了，而不必全部的投资都有出色的表现。

第二十五回

疼孙儿贾母念身后 出计谋探春说信托



话说展眼已到大年三十，宁荣二府皆张灯结彩，厅上院内皆是酒宴，人声嘈杂，语笑晏晏，爆竹起火，络绎不绝。贾母早命人在大花厅上摆了几席酒，定一班小戏，请荣宁二府各子侄孙男孙媳等来赴家宴。

探春到得早，见贾母正在和薛姨妈、凤姐等人玩麻将，便想先到游廊上去赏一回宫灯，正待回身，却已被贾母瞅见，高声道：“探丫头既来了，怎么不进来？”探春忙走了进去，行过了礼，贾母说道：“探丫头聪明，坐到我旁边帮我瞧着些。”探春答应着坐了下来，那边凤姐却叹了口气，道：“这下子老祖宗可是如虎添翼了，怕是要把今几个要给的压岁钱也都赢出来吧，我还是叫平儿多送点钱来预备着罢。”说得众人都笑了。

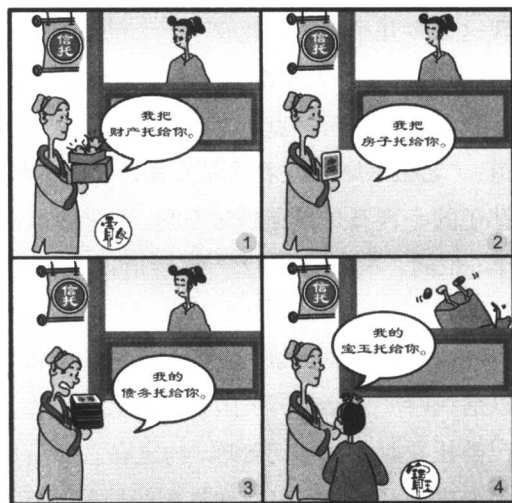
探春边帮着贾母洗牌，边问：“二哥哥怎么还没来？”贾母道：“你二哥哥最近被他老子逼着考研，生生的被逼出病来了，才派了袭人来说要晚点到。”贾母一边摸牌，一边向薛姨妈说道：“姨太太不要笑话，

我这么多儿孙子，最放不下心的就是这玉儿了。”又回头向探春道：“我听得说如今大家都向你咨询理财疑难呢，我且问你，能有什么法子让我多照应宝玉一点，让我几时闭了眼也能安心？”凤姐等听了都忙道：“老祖宗顺时颐养才是要紧，不必过虑。”探春笑道：“老太太疼爱孙子的心真真是想穿越时空啊，不过这也不是做不到的事情。”贾母听了，忙问：“怎生做到？”探春道：“老太太可以将一部分财产设立信托啊。由于信托财产具有特殊的独立性，与委托人、受托人的财产间有一道天然的隔离墙，信托人、受托人和受益人的债权人皆不得主张以信托财产来偿债，正因如此，信托可作为财富传承的工具。您将资产委托专业信托公司管理，约定在您身后每月二哥哥可从信托里得到多少生活费，那样强似你直接留给他，万一他打理不好，岂不是应了‘富不过三代’的老话！”

凤姐在旁道：“听上去这主意不错。怎么我先前没听人说起过呢？”探春道：“这里有个缘故。个人信托在西方国家非常盛行，是因为这些国家征收的遗产税很高，许多富裕家族不得不把财产委托给专业信托机构，将后代作为信托受益人，如此达到避税的目的。而我国目前《遗产税法》尚未出台，个人信托理财的愿望还不强烈。不过，相信随着像凤姐姐这样富裕一族的人数越来越多，个人信托的发展空间会非常大。毕竟个人信托可以发挥专业管理、集体运作的优势，且在法律许可范围内可依委托人需要而量身订做，达到管理财产、避免继承纷争、监护子女、照顾弱小等等多样化的目的，远胜过个人单打独斗式的财产管理呢。”凤姐听了笑道：“探丫头可不是哄我们罢？信托还能照顾弱小？”探春道：“我可没说谎。譬如一个人有100万元，其愿望是在他身后，等孩子长大时把钱给较穷的孩子三分之二，较富裕的孩子三分之一。如果是法定继承，则一般是平分，无法达成其愿望，若是采用遗嘱信托的方式，把钱交给受托人打理，在约定的时间到来

时，即可按照他的愿望分配财产。这可不是照顾了弱小？”

薛姨妈道：“头里我也听蟠儿说起什么房地产信托，这个和三姑娘说的又有什么不同？”贾母在旁笑道：“我看大家今儿个是顾不上打牌了，竟是听三丫头上课来了！”要知端的，下回分解。



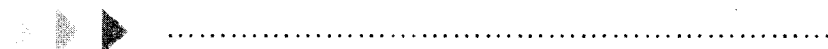
汇丰晋信投资专家建议

他益信托可以作为财富传承的工具

信托可以分为自益信托和他益信托。自益信托是指委托人与受益人为同一个人的信托产品，也就是自己受益的信托；而他益信托则是委托人与受益人不是同一个人的信托产品。他益信托的好处是可以作为财富传承的工具，比如父母可以将资产成立一个信托，规定继承人每月可得到的生活费。这样做现在并没有太多的意义，一旦开征遗产税，国内的富裕族群或专业人士会越来越多地接受信托这个概念，“富不过三代”这句话将成为过去。

第二十六回

比产品探春细穷源 喜收益凤姐忘风险



话说探春正和贾母、凤姐和薛姨妈玩麻将，一时说起信托，贾母等牌也忘摸了，都停下来听探春细述。探春道：“现下我国个人信托产品主要以资金信托为主，即信托公司通过发行集合资金信托计划、个人投资者购买的形式。姨妈刚才说的房地产信托也属此类。”贾母听了皱眉道：“信托到底有多少种，我听得都糊涂了！”

探春笑道：“现在的信托产品名目繁多，一时半会儿还真说不完。不过呢，正所谓万变不离其宗，资金信托说到底就是把投资人的钱集合起来去投资，然后把所得利润再按投资人的投资金额进行分配。因此信托产品的分类主要是看这个信托计划把募集到的资金投向了哪里，投资在房地产上的就是房地产信托，投资在地方政府的基础设施建设项目的基础设施信托，投资在证券市场的就是证券投资信托。”薛姨妈笑道：“你们听听探丫头这张嘴，倒像装了弹簧似的。”探春笑道：

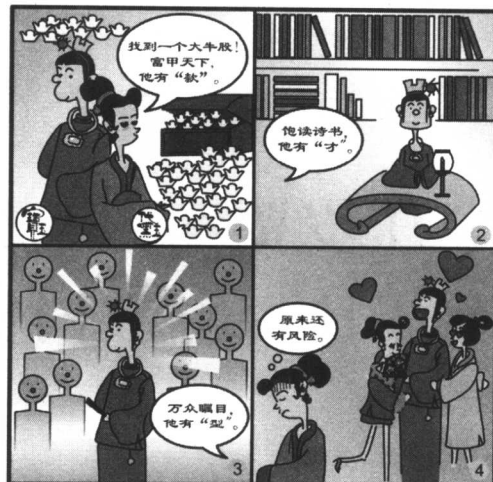
“姨妈，难道我说错了不成？”薛姨妈笑道：“你说的何尝错。只是你慢些说岂不省力。”凤姐却道：“我就喜欢三姑娘这样，不像那起没见过世面的女孩子，拿腔拿调装蚊子哼哼。”贾母笑道：“都像你泼皮破落户才好。”

众人说笑了一回，凤姐忽又问道：“说起这信托，既然也是一种理财产品，那和国债、基金等等又怎分高下？”探春道：“目前信托产品的期限平均在2年左右，和其他2年期的理财产品相比呢，信托产品的优势是收益比较高，像今年以来全国发行的信托产品共有296只，平均预期年收益为4.6%，虽说比不上偏股型基金，但比起银行存款、国债、货币市场基金都要高些呢。”凤姐听了禁不住又心动起来，忙道：“那敢情好，只是如何买？”探春笑道：“凤姐姐就是听不得‘收益率高’这几个字，一听到就把其他东西全忘了。”凤姐红了脸道：“三姑娘说得是，我这毛病真是改不了了，你随时提着我些。”探春点头道：“常人都爱收益，收益越高越开心，这也是免不了的，只是不要忘了风险和收益如同双生的兄弟，有收益就必要承担风险。”凤姐道：“那信托产品的风险在哪里？”探春道：“信托项目运营过程中发生的风险是完全由投资人承担的，信托公司并不承诺信托财产不受损失，只有当信托公司违背信托合同擅自操作时，才会负责赔偿委托人的损失；另一层，虽说如今信托公司多半都能实现信托产品的预期收益率，但说到底只是预期，并非有保障的承诺。”

凤姐道：“依你说在挑信托产品时该如何规避风险？”探春道：“第一呢，是要挑信誉好的信托公司，要选那些个资金实力强、诚信度高、资产状况良好、人员素质高和历史业绩好的信托公司。第二呢，则是看项目本身。譬如项目所处的行业、项目运作过程中现金流是否稳定

可靠、项目投产后是否有广阔的市场前景和销路。第三则是看信托产品的担保措施是否完备。具备银行担保、银行承诺回购或银行承诺后续贷款的项目往往比一般的信托更安全些。”

贾母道：“罢，罢，罢，快丢下这个别提了。我们快看看人全了没有，时辰到了，也该开席了罢。”正说着，只听外面一片声嚷，吵闹起来。要知端的，下回分解。



汇丰晋信投资建议

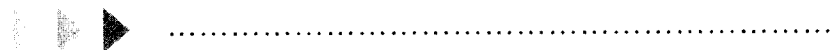
不要把资金信托的预期收益率视为承诺收益率

信托还可以分为资金信托和财产信托。资金信托又称“金钱信托”，委托人委托给信托投资公司管理的是资金，而在财产信托中委托人委托的则是自己的动产、不动产以及版权等非货币资产。我国个人信托产品主要以资金信托为主，即信托公司通过发行集合资金信托计划、个人投资者购买的形式。

在购买资金信托产品时，千万记住，信托产品的预期收益率，说到底只是预期，并非有保障的承诺。信托项目运营过程中发生的风险是完全由投资人承担的，信托公司并不承诺信托财产不受损失。

第二十七回

争压岁钱贾环怀怨忿 禁攀比探春教消费



话说大年三十贾母摆下家宴，探春到得早，和贾母、凤姐和薛姨妈玩起麻将来，正在说笑，忽听外头嚷起来，大家侧耳听了一听，凤姐先笑道：“这是赵姨娘和环哥儿叫嚷呢。”贾母皱眉道：“那赵姨娘原有些倒三不着两，你快去看看，不要叫她教坏了环哥儿。”凤姐忙出来，只见贾环正坐在地上泼哭泼闹，口内嘟囔说：“给这么少压岁钱，在学校里我多没面子！”赵姨娘则气恨恨地道：“你拿什么比别人呢，你只能怨家里头偏心！”凤姐忙喝住，道：“大过年的又怎么了？环兄弟小孩子家，做错了你就该教导他才是，说这些歪三斜四的谈话做什么！”赵姨娘不敢作声。凤姐又拉贾环起来，道：“你也是个没气性儿的！姨娘给你多少压岁钱？就这么个样儿！”贾环诺诺地回说：“200元。”凤姐道：“你还嫌少？我给巧姐儿也不过就两百元！这也值得比么？”说着，回头叫丰儿：“去取我的红包来给环哥儿，把他送到后头和兰哥儿他们一道玩去。”又对贾环喝道：“以后不要瞎攀比！去罢！”

贾环诺诺地跟了丰儿，得了红包，自己和贾兰等玩去。赵姨娘也只得出去，口内犹说长说短，不在话下。

且说这边凤姐回到房内，和贾母、薛姨妈、探春说了缘故，贾母叹道：“环儿那小子没出息，这么点儿孩子就贪得无厌，赶大了还不知是个什么东西呢。”凤姐因见内里涉及探春母弟，怕她心下不受用，忙道：“正经说起来，也怨不得环哥儿会闹，现下学校里攀比成风，你有的东西我也要有，还要比你更好，可了不得呢！巧姐儿昨儿放学回来，还又在我面前死磨硬泡，说是同桌的电子辞典是彩屏的，吵着让我也给她买。真真拿他们没办法！”探春笑道：“凡事都有个缘故，巧姐的习惯从何而来？凤姐姐可得认真反省一下，你自个儿是否会经常无意识地拿巧姐儿和其他孩子去比？”凤姐想了一想，道：“这倒是有的。我去学校接巧姐儿，若是看到别的孩子穿得比巧姐儿时髦，我会立马带她上街去买新衣服，巧姐儿过生日，我也必定要她请同学们‘吃一桌’，别的同学都请了，巧姐儿当然也得请。我素来争强好胜，只想着不能让自家孩子被别人比过了，却不曾想这也会教坏孩子！”探春道：“你动辄去攀比，不经意间就影响了孩子，让她觉得消费是展示自己‘能力’的手段，越能花钱就越有本事，她自然是山吃海喝……”凤姐不等探春说完，道：“可不正是这话！三姑娘既说得有缘故，必定有劝谏的法子罢？”

探春道：“对这类盲目消费的孩子，一方面是父母亲自己要杜绝盲目攀比的心理，同时要帮助孩子树立健康的消费观念。父母需要让孩子培养‘货比三家’的习惯。比如，巧姐儿说‘别的同学电子辞典都是彩屏的，我也要！’这时且不要一口应承，而是带她去考察一下，国美、永乐、宏图三胞，哪家的电子辞典更便宜，不同价位的电子辞典都有哪些个功能，而她自己真正需要的功能是什么，父母还可以像专家一样比较一下各家的电子辞典有何质量上的差异，然后引导孩子做

出决定，她购买怎样的电子辞典更加实惠。为了鼓励健康消费的观念，父母还可以采取一些奖励措施，比如把节省下来的钱奖励给孩子当作零花钱。当孩子形成‘货比三家’的习惯时，孩子在消费的时候就会更加理智和成熟。”



正说着，丫鬟进来说道：“大家都到了，开席了罢？”贾母听说，忙命人收了麻将，带了大家一一落座。要知端的，下回分解。

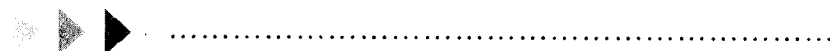
汇丰晋信投资专家建议

正确引导孩子对金钱的态度

有的孩子在拿到父母零花钱的那一刻，就立即会花得精光，换成了自己喜欢的玩具或者食物，而另外一些孩子则会一分也不舍得用，把零花钱全部放进自己早已准备好的储蓄罐里。不同孩子对金钱的态度在某种程度上决定了他们未来的理财习惯。因此，如何正确引导孩子对金钱的态度是为人父母者必修的一项功课。

第二十八回

读童话贾兰学理财 办储蓄李纨代贺礼



话说众人入了座，贾母道：“今儿没有外客，大家且随便些吧。”凤姐笑道：“孩子们都还等着老祖宗发压岁钱呢。从年头到年尾就巴巴地指着今日，老祖宗难不成一顿饭就打发他们去了罢？”贾母听了，笑道：“可是忘了他们。”忙回头让鸳鸯把预先准备好的红包一一递给贾兰、巧姐儿等人。凤姐笑道：“我们就没有红包么？可见是没人疼的了。”贾母道：“有你的——鸳鸯快在她额头弹一个包罢。也不怕臊，巧姐都快上高中了，今儿又轻逛起来。”众人都笑了，王夫人道：“真真这凤丫头越发贫嘴了。”一面说，一面也吩咐跟来的丫鬟把红包分发给众小辈。一时间席上红包传来传去，贾兰等则喜不自禁。

贾母转过头对薛姨妈道：“我像他们这么大年纪时，压岁钱不过几把散钱罢了，如今压岁钱照给，只是金额一年比一年见涨了。”薛姨妈

点头道：“可不正是。以前的压岁钱是象征主义，现在的压岁钱更现实主义。”探春在旁听了道：“其实压岁钱也未必只能送钱，也可以有其他给法。”贾母道：“这倒新鲜，三丫头说来听听。”探春道：“送压岁钱其实很有讲究，处理得好，也能够帮助孩子树立正确的投资理财观念。譬如挑两本童话类的理财书籍当作新年贺礼，虽然不像直接送钱那么直观，却也新奇，小孩子都会喜欢。”贾兰边撺菜边道：“三姑姑昨儿就送了一本理财童话给我，叫《小狗钱钱》，着实有趣。我一口气就读完了，还当真弄明白了好多理财知识呢。”凤姐道：“有这样好书么？三姑娘也送我一本，我和巧姐儿一起看。”探春微微笑道：“这本书么，号称世界第一理财童话，倒确实是一本适合孩子和大人一起阅读的童话书，不仅对孩子的金钱观念，甚而对孩子的人生态度都会有启发。”

贾母道：“除了送书，还可以送什么？”探春道：“长辈送压岁钱，原是孩子岁岁平安，那么送一份少儿保险，可不应了给压岁钱的本意？用准备好的压岁钱缴保险费，既可以培养孩子从小树立正确的理财观念，又可以帮助家长筹备教育金，孩子每到一个成长阶段，便可获得与保额相应比例的教育金给付。”凤姐皱眉道：“教育保险收益率不高罢？”探春点头道：“正是这话，因此教育保险并不能当作积攒子女教育储备金的主要手段，重要的还是保障孩子成长过程中可能遭遇的各种风险。如今大多数教育金保险，都能为儿童附加各类性价比较好的儿童医疗和意外伤害保险，有的甚至在儿童教育金保险之后免费赠送儿童意外医疗保障。”

李纨也接口道：“依我说，压岁钱变储蓄单，也可算是给孩子的新春好礼。早年兰儿的压岁钱不多，我就领着他到银行，办了教育储蓄。教育储蓄的好处在于



以零存整取的储蓄形式，享受的却是定期储蓄的利率，且储蓄利息还可免税。三年下来，兰儿一共存进去2万元，得的利息比三年期零存整取要多出1000多元呢。这还是其次的，更大的好处是兰儿亲身体验了储蓄的全过程，小小年纪就知道了储蓄的好处呢。”探春笑道：“大嫂子在孩子的财商教育上向来领先一步，令人敬服。”

众人一面吃喝，一面说笑，正是酒酣耳热之际，忽见丫头来报：“刘姥姥来了，说是要给老太太拜年。”贾母忙命快请。

欲知后事，且听下回分解。

汇丰晋信投资专家建议

不要把教育保险或教育储蓄 作为储备子女教育金的单一手段

为子女储备教育费用，该选择什么投资品种？是教育保险、教育储蓄，还是开放式基金？

教育保险由保险公司针对教育金需求设计。孩子每到一个成长阶段（初中、高中、大学、创业等），便可获得与保额相应比例的教育金给付。教育保险的最大优势是涵盖保障功能，保险公司承担孩子成长过程中各种身故、意外和健康风险。但教育保险的投资回报率并不算高，目前儿童教育金保险的内含回报率普遍设计为1.8%—2.3%（不包括分红类险种中不稳定的红利部分），而且资金流动性差，投保后的退出成本很高。

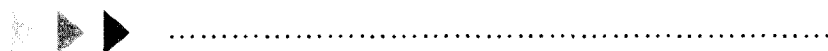
教育储蓄是一种享受到“两重”国家优惠政策的储蓄品种，其优势是以零存整取的储蓄形式享受定期储蓄的利率，而且储蓄利息免税。但教育储蓄适用的投资人范围小，使用的时候也有着较为严格的规定。比如，教育储蓄的每个账户资金不得超过2万元，在高中、大学、研究生三个阶段中，每个学习阶段可分别享受一次最高额度为2万元教育储蓄的免税和利率优惠。也就是说，一个人至多可以享受三次优惠，这对于子女未来庞大的学费支出而言只能是杯水车薪。

而基金则不同。基金的种类很多，风险收益的层级特征很明显，您可以根据自己家庭的具体情况，挑选不同风险、不同收益和不同期限的基金品种，分享股市、债市长期增长带来的收益；而且基金的流动性比较好，资金可以随时变现。

总体来看，无论是储蓄、保险还是基金，每种投资工具都有自己的特点和优势，而将它们都放到您为子女储备教育金而设计的投资组合里，既分享收益，又可以适当控制风险，不失为积累教育金的“稳招”。不过，还要提醒您，收益更高的基金品种应该发挥更大作用，教育储蓄、教育保险则应当居于辅助手段的地位，千万不要主次颠倒哦。

第二十九回

刘姥姥谐音博一笑 贾探春兰言谏穷人



话说刘姥姥领着板儿进得屋来，见了贾母等忙请安问好，又道：“我这次带了些自家晒的豇豆、扁豆、茄子、葫芦条儿各样干菜，也算是我们的穷心。”贾母忙道：“我们这里倒是上上下下都爱吃这个，多谢老亲家费心。”刘姥姥笑道：“姑奶奶姑娘们是山珍海味吃腻了，想吃些个野意儿。怪道我听得人说现下农村里吃上鱼肉了，可城里人却又改吃野菜稀饭了。我们是怎么也赶不上趟的了。”说得大家都笑了。

说笑之间，早有人备好了碗筷，请刘姥姥携板儿也入席。刘姥姥坐定，却见桌上碗盘森列，仍是满满的鱼肉在内，不过略动了几样。板儿一见，便吵着要吃肉，凤姐忙将各样的菜给板儿夹在碗上，道：“你都长这么大了！快上中学了罢？”刘姥姥皱眉道：“甭提了。这不争气

的猴儿考咱县里的重点中学，差了几分，前几天家里为了筹学费，闹了个人仰马翻。也怪我们没早筹划，这一次算是把家底都给掏空了。”贾母指着探春道：“现今我们这里就有一个理财高手，你还不紧着求她帮你筹划筹划？”

刘姥姥听了却摆手道：“理财，那可不是富人才有的福气？我们穷人，不就是守多大碗儿吃多大的饭、老老实实过日子罢了，能有什么财可理呢。”探春道：“姥姥这话就错了。理财，实则赚钱、省钱、花钱之道。理财的必要性跟穷富并无关系，而是跟一个家庭的生活目标相关，姥姥不也想让板儿上更好的中学么？家里的财富少，就更需要通过理财巧妙打点，如此，有限的资源才能释放更大的能量。”

刘姥姥道：“我明白了。懂得生财之道，就如同米少也能烧出一锅好粥。只是我们这样人家，手头统共就一些小钱，老太太拔根寒毛都比我们的腰粗，如何理财？”探春笑道：“理财未必一定要大投入啊。理财的方式方法有很多种，大钱有大钱的理财之道，小钱也有小钱的获利方法。钱少可以用细水长流的投资方式，投入一些门槛低、进出方便的产品。譬如基金，1000元起就可以买，做定期定额的话更低，200元也就可以买了。总之选择适合自己的投资方式，让闲钱也动起来，时间久了就可以做到聚沙成塔、集腋成裘。”刘姥姥一时未听明白，吐舌道：“了不得，什么鸡精这样金贵，要1000元才能买？”又指着桌上的菜道：“今儿的菜里都放了这种鸡精罢？怪道样样都这么好吃。”众人听了哄堂大笑。

探春忍住笑道：“不是那个鸡精，听上去一样，写出来却是另外两个字。”贾母道：“常听你说起基金，今儿你倒说说看这基金到底有何好处？”探春比划着道：“这基金么，就像一个大口袋，许多投资人把钱投进去。这口袋里的钱就交给基金管理公司的专家，去投资买股票或者债券。”贾母道：“那我何不自己买股票，何必要把钱给这什么公司？”探春笑道：“是基金管理公司。买基金比您直接买股票，最大的好处就是可以花小钱办大事。譬如你自己花1000元，可以买的股票顶多一两只，而花1000元买基金，您实际上买了数十只股票，可不是也能享受分散投资、降低风险的好处？”贾母点头道：“这却也在理。只是我怎么能对这基金公司放心呢？”

欲知探春作何回答，且听下回分解。





汇丰晋信投资专家建议

理财不只是富人的游戏

理财不是富人的游戏，而是智力的游戏。中低收入者资本存量少，风险承受力低，大部分缺乏实战经验，但只要注意处理好以下几个问题，同样可以做到成功理财。

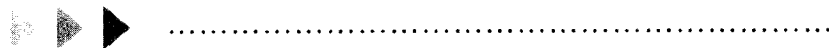
首先，树立健康的理财投资观念。理财是通过对个人和家庭财务资源进行管理，以实现更高的生活目标。因此不要太在意投入产出比，只要通过理财实现了自己的目标，就是理财成功。

其次，端正对风险的认识。中低收入者风险承受力低，是客观现实。但是，也要看到风险和收益成正比，如果只是一味躲避风险，风险稍稍高点的产品就不敢尝试，那就只能得到基本的银行存款收益率，用理财来增值就无从谈起。

第三，寻求专家的建议。投资专家经验丰富、信息充足，是一般老百姓可以信赖的，尤其对小额投资人来说，通过投资基金等方式请专家代为理财，可以收到事半功倍的效果，切忌自己盲目投资。

第三十回

情哥哥大胆爱炒股 村姥姥小心怕风险



话说贾母问探春把钱交给基金管理公司岂可放心，探春回道：“这上头倒不必多虑。您买了基金，就成为基金的一个持有人，您的钱会折算成一定份额的基金单位，和其他持有人的投资一并构成基金的资产，而基金管理公司的专业团队运用基金资产购买股票和债券，形成基金的投资组合。你所持有的基金份额，就是这一投资组合的缩影。基金资产是独立托管在银行里的，托管银行会监督基金公司的投资，况且现今中国证监会对基金的监管十分的严格，基金公司可称得上是透明化的运作，隔三岔五基金还会披露许多的信息，对基金的经营情况您会一清二楚。”贾母听了点头不语。

宝玉在旁却道：“你怎知那些个基金经理就必定胜过我们？我倒觉着还是自己炒股好，看着股票呼呼地涨，岂不爽快！”黛玉听了，笑

道：“罢，罢！休再提炒股了！前些时股指天天涨，你买的股票却趴在那里原地不动，还爽快呢，是凉快罢！”宝玉笑道：“何苦来！又奚落我作什么。你不明白，我买的都是小盘科技股，近日却是大盘蓝筹股疯涨，大象也会跳舞，谁能想得到呢？”探春道：“正是这话呢，你投资股票不过五六只，根本不能充分分散风险，而基金投资很多股票，正所谓东方不亮西方亮，组合里总有几支赚钱的股票吧。况如今个人炒股真真是越来越难，股票越来越多，影响股市表现的因素也越来越多，譬如油价涨跌、央行升息、汇率变动什么的，都会影响到国内的股市，一般小散户如何跟踪得过来？”宝玉点头道：“这倒是真话，现下是机构博弈的时代，我赤手空拳哪里斗得过那些个日日钻研的机构投资者？不如让基金帮自己买股票！”

刘姥姥方才一直怔怔地听着，此时方才如梦初醒地道：“可算听明白了，这基金原来是帮我们投资股票的罢？那可不是有风险？我们贫苦人家，如何承受得起？”探春笑道：“收入低的人风险承受力低，这话是不错，但姥姥也别忘了，风险和收益是分不开的，完全避开了风险，就等于避开了可能得到的高回报。如果一味地只是躲避风险，风险稍稍高点的产品就不敢尝试，只守着银行存款，那您将面对另一种风险——您的财富因为通货膨胀而贬值的风险，这种风险其实才是最可怕的呢。”

刘姥姥听得直点头。探春又道：“更有一层，收益率差上一星半点儿，您眼下可能不在意，可是时间长了，您的财富会比别人差了一大截。譬如有两种投资方案，第一种年收益率为10%，第二种年收益率

为7%，同样坚持在30年中每月投资1000元，尽管10%只比7%高出3个百分点，但30年后，前一种方案的收益是226万元，后一种则只得122万元，足



足少了100万元呢。”刘姥姥听了，摇头吐舌道：“阿弥陀佛！今儿不过3个点的差异，30年后就要比别人少赚100万元！看来还得多承担一点风险，哪怕收益率高上一点两点也是好的。”

凤姐笑道：“三姑娘可是糊涂了呢！那一回你还和我说不要因为追求高收益而忘了风险，今儿又让姥姥多担些风险，岂不是自己打自己的嘴巴？”

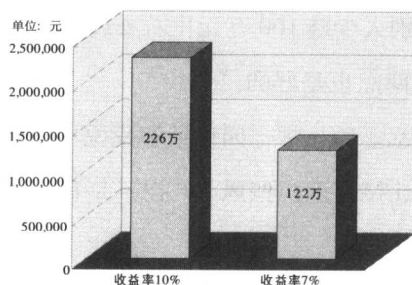
欲知后事，且听下回分解。

汇丰晋信投资建议 敢于承担适度的风险， 才可能获得更高回报

风险和收益是分不开的，完全避开了风险，就等于避开了可能得到的高回报。更何况，收益率的毫厘之差，会像滚雪球一样，让您不经意间，累积的财富和别人拉开了距离。

假设有两种投资方案，第一种年收益率为10%，第二种年收益率为7%，同样坚持在30年中每月投资1000元，尽管10%只比7%高出3个百分点，但30年后，前者的本利和是226万元，后者的本利和则只有122万元，比前者足足少了100万元。今天3个点的差异，或许您并不在意，但30年后，您将比别人少赚100万元！所以，有机会赚取10%，为什么要在7%上止步不前呢？

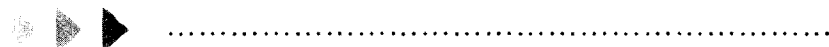
两种年收益率不同的投资方案的总回报的区别



当然，我们一定要事先评估一项投资所冒的风险是否适度。适度的风险是指：即使这项投资结果不好，也不至于危害到个人或家庭的重大目标，比如维持基本生活、子女教育、养老等。为了筹措养老的费用，如果您正当壮年，那您大可以投资股市，勇于承担更高一点的风险，以换取更高的回报。

第三十一回

明事理村妇思投资 虑退休贾政买古玩



话说贾母家宴之上，探春劝刘姥姥多承担些风险以换取更高的回报，凤姐在旁道：“前日里你还和我说不要因为追求高收益而忘了风险，今儿又让姥姥多担些风险，岂不是糊涂了？”探春笑道：“凤姐姐又来捏我的错儿了。你只知其一，不知其二。凡事过犹不及，我们投资固然不能忽视风险，却也不可过度保守，关键是要看你的投资期限和风险承受能力。”凤姐笑道：“这也是因人而异的罢。”探春点头道，“正是。若是筹集巧姐儿明年上大学的费用，凤姐姐自然不可太冒险；但姥姥给板儿攒大学学费，既然还有六七年，何不承担更高一点的风险呢？”刘姥姥听了叹道：“怪道我们总是富不起来呢，原是我们不懂这些个道理，白耽误了这些年！家去以后少不得我也要撺掇儿子媳妇们做点投资，就去买三姑娘说的那什么‘基金’，板儿将来的学费也就不愁了。”那板儿方才埋头猛吃，此刻听到叫自己的名字，嘴里塞满了食物含糊地道：“鸡精比味精好，今儿的菜就特别好吃。”刘姥姥忙

打了他一巴掌，骂道：“下作黄子，正经道理不学，只顾着吃咧。”板儿咧着嘴要哭，众人忙劝解方罢。

须臾饭毕，贾母笑道：“大家才都吃了些酒，且出去散散再坐罢。”于是大家出席，都随着贾母到院外欣赏烟花。探春因想起尚未和贾政拜年，料想他在书房内，便辞了出来一路走去。刚转过屏门，不想对面来了一人正兴兴头头往外走，险些儿撞了个满怀。那人刹住脚叫了声：“三小姐新年好！”探春仔细一瞅，却是金陵古董店的总经理冷子兴，便问道：“冷老板可是大忙人，怎么有空到这里来？”冷子兴笑道，“今儿可是世翁亲自传唤，晚生岂敢不来。”探春奇道：“我父亲不知何事找你？”冷子兴面有得色地道：“老世翁可真是大手笔，订下了我带来的好几样古玩字画呢！”探春听得此言，心下不安，忙道：“改日再聊罢，我不送了。”冷子兴出去不提。

探春进到书房，见贾政正背着手踱来踱去，忙请了安，问道：“父亲今儿个怎么雅兴大发，想买艺术品了？”贾政叹了口气道：“什么雅兴，不过是离退休日近，官场争胜之心大灰，想着为将来计而已。”探春道，“艺术品可是一个比较偏门的投资，需要很高的专业知识和技巧。如果不具备鉴赏能力，买了赝品可是血本无归呢！父亲这几年竟开始专研艺术品鉴赏么？”贾政摆手道：“哪里谈得上专研！不过是因为喜欢，平时略上心些，知道点儿皮毛而已。”探春道：“既然如此，买几幅字画欣赏即可，若是想通过这项投资达到保值增值的目的，父亲可千万要注意其中的风险呢。”贾政道：“只要是真迹，自然会升值，有何风险？”探春摇头道：“即便是名家力作，过度投机价格也会虚高，恐怕也不是只赚不赔呢。这在海外可是有先例的，譬如毕加索的一幅《镜》，在1989年的纽约拍卖会上曾以2400万美元拍出，到90年代中期成交价就掉到了1820万美元。投资人不是白白亏了将近600万美元

么？”贾政本不是当家立计之人，一听探春此言，沉吟半晌，方道：“依你说，该如何投资呢？”

欲知探春作何回答，且听下回分解。



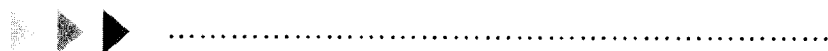
汇丰晋信投资专家建议 只投资于你懂的领域

每一个成功的人都有自己明确的领地。比如泰格·伍兹，即便你对任何体育运动都不感兴趣，相信你能立刻说出他在什么领地闻名于世。但是，伍兹在篮球场上依然能像老虎般勇猛吗？相信很少有人会这么认为。

成功离不开专业化，投资世界也不例外。每一个成功的投资者都把注意力集中在一小部分投资对象上，对自己懂什么又不懂什么，他们心中如明镜般清楚。要提醒您的是，“懂”和“知识”是两件事情，“知识”通常是指事实的汇总——一个人的“已知信息的总和”，但“懂”是知识和经验的集合，是使用信息并获得理想结果的能力。艺术品是一个比较偏门的投资，或者说是另类投资 (alternative investments)，需要很高的专业知识和技巧。如果不具备鉴赏能力，买了赝品就是血本无归。如果是因为喜欢所以买几幅欣赏未尝不可，但是若想通过这项投资达到保值增值的目的，对于只是略懂皮毛的“半瓶水”来说，不能不注意其中的风险，应该适当降低对艺术品投资的比重，控制在10%以内会比较恰当。

第三十二回

迷糊人糊涂买黄金 聪慧女慧眼识资产



话说探春从冷子兴处听得贾政订了许多的古玩字画，忙走至书房劝谏，道：“父亲真要做艺术品投资，须得放长线钓大鱼，常言道‘收藏家是最后的赢家’，艺术品可是不适合短期投资的，需要耐心等待其价值升高。”贾政道：“依你说该投资多长时间为宜？”探春道：“一般而言，10年左右是一个比较适宜的投资期限。”贾政道：“这也罢了，我原是为着储备些养老金的。”探春又道：“二则呢，父亲毕竟不是精通此道，最好降低艺术品投资的比重，控制在10%以内为好。”贾政道：“我现今的资产，投资在艺术品上的并不多，金币略多些，这二项统共占到三分之一的比例，还有三分之一全部是米元，余者就是银行存款了。”

探春跌足道：“益发不妥了！黄金虽说是保值的佳品，然而现在越来越多的人把投资黄金变成了炒作，金价的震荡也比早几年剧烈，黄金投资的风险实则放大了许多。再者说，目前的几种黄金投资方式

中，最实用的还是纸黄金或者实物金条。父亲原是为着抵御通胀才投资黄金的，用资产的10%左右去购买金条或者投入纸黄金即可，何必投入那么多？况且现下父亲的资产中，三分之一是风险高、流动性较差的艺术品、黄金，另外三分之一是暴露在汇率风险下的米元存款，万一艺术品市场发生波动，又或人民币加速升值，一大块资产岂不面临缩水的危险？对父亲这样的年龄而言风险实在是偏高了些。”

贾政沾髻沉吟，片刻方道：“依你说，我该如何投资，方能确保退休无忧？”探春道：“父亲不妨在资产配置上引入核心资产和卫星资产的概念，既能更好地控制风险，又可适当追求高收益。所谓核心资产，通常占资产总额70%到80%，为的是实现我们中长期的重大财务目标，譬如未来的养老、子女的教育，因此对核心资产的投资，应该注重稳健、更多地考虑中长期的回报；而卫星资产，占到资产总额20%到30%，对应的则是我们一些奢侈性的财务需求，譬如海外度假等。卫星资产比重小，即便损失了也无大碍，因此卫星资产的投资，可以选择些风险较高的投资品种，做些波段操作也未尝不可。”

贾政点头道：“你说得有理。如此说来，我必须降低艺术品收藏和米元资产的比例，压缩到20%以内。同时，为退休而作的投资应属核心资产，须得另觅一个能提供稳健回报又相对安全的投资品种。只是现下投资市场浩如烟海，寻找一个即能抵御通胀，又可长期保得本金无虞的投资品种谈何容易？”探春笑道：“这也不是什么难事。我才和刘姥姥推荐了基金，就很适合作核心资产的。父亲可以构建一个基金组合，进行定期定额投资，中长期而言不仅收益率可敌过通胀，更兼风险也在合理范围内。”贾政道：“我也曾听得人说基金有很多种类，风险收益特征各有不同，最适合作组合投资。”探春道：“父亲可以选择股票型基金，同时再适当地买些债券型基金和货币基金。如此，股市环境不好时，债券型基金往往表现不错，可起到缓冲作用，而在牛

市行情中股票型基金又可发力，亦不至于错失良机。平时家里的备用金则可用货币基金代替。”

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

区分核心资产和卫星资产

引入核心资产和卫星资产的概念，能更好地控制风险，并适当追求高收益。什么是核心资产？核心资产应对的是那些对我们生活中长期且重要的财务目标，如孩子的教育、未来的养老、家庭的第一套房子等。核心资产通常占资产总额70%—80%。核心资产的投资，应该是规律化的、稳定的、中长期的，更多地考虑中长期的稳健回报。

而对于一些如海外度假等奢侈性的财务需求，可以用20%—30%左右的资产，作为卫星资产来投资。卫星资产的主要目标在于获取更高的投资回报，承担较高的投资风险。因为卫星资产的损失，不会影响诸如养老及教育的最基本财务目标。简单来说，卫星资产的投资方向是相对灵活的，可以选择风险较高的投资品种，也可以尝试去把握市场的时点及热点。

第三十三回

薛姨妈受累买国债 贾探春探病解疑团

▶▶▶

话说探春建议贾政将资产分为核心资产和卫星资产，核心资产可以投资于一个基金组合，以满足未来养老之需。贾政听了这话不错，道：“也罢，就依你的话吧。你此番留学归来，比先果有进益！闲时多到你二哥处谈会谈会，则他也可学问日进矣。”探春忙躬身答应，又说些家务人情等语，方才退了出来。

闲言少述，且说元宵已过，探春听得王夫人说薛姨妈病倒了，便欲去望她一望。刚走至院门前，可巧宝钗亲自送一个大夫出来，见了探春笑道：“久未见了，一向可好？”探春也笑道：“宝姑娘身上可好？”等宝钗送了人回来，二人站在院内说话儿。探春道：“年三十我看姨妈还好好的，怎么突然间就病起来了？”宝钗叹了口气道：“都是买国债惹的祸。妈妈这几年退休在家，成了铁杆的‘国债迷’，每次一有国债发行她都让我哥哥代买。前几日又发了新一期国债，可巧我哥哥和香菱都去了义乌进货，我又正好出差，我妈妈只好自己带了个丫头去。谁

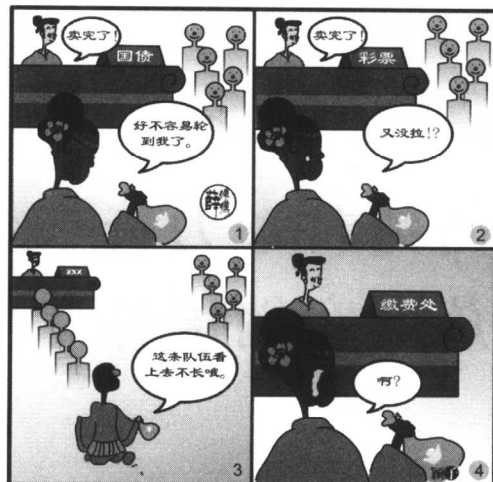
知这一期国债太抢手，我妈妈早早地去，却还是没买到，白在风地里站了一上午，回来便觉头疼目胀，先时还勉强撑着，这几日可捱不住了，这不，我刚请了大夫来瞧过呢。”探春正欲答话，忽听薛姨妈在屋内道：“是谁来了？”探春答应着掀帘进去，见薛姨妈正和衣躺在炕上，忙请了安，薛姨妈坐起身来，让宝钗拿了个靠枕来靠着，道：“这么冷天，难为你想着来。我还正想着让宝丫头去请你呢，可巧你倒先来了。”

探春在炕沿坐下，道：“姨妈有什么要紧事么？病里还惦着。”薛姨妈笑道：“也没什么要紧。只是这次没买到国债，反添了一层气，因此想着请你这理财高手来帮我想想，可有什么其他投资方式适合我呢？我也不指望多高的收益，但求强过存银行就好。”探春道：“国债风险小、收益稳定，又不收利息税，确实比较适合姨妈这样的保守型投资者。但也不是说买国债就没有风险，譬如遇到央行频繁加息，您买的国债收益率说不定会低于加息后同期存款的实际收益呢。再者，您在银行柜台买的国债不可以转让，提前支取还要收手续费，万一半道急需用钱，那时岂不是要吃个‘哑巴亏’？”薛姨妈点头道：“我也曾听人说过，有种国债也是可以买卖的，果真如此么？”探春道：“那是记账式国债，和姨妈买的凭证式国债又有不同。记账式国债没有债券凭证，而是在电脑账户中作纪录，这种国债您既可以持有到期，也可以把握行情、根据利率的变化和预期做波段操作，譬如预期利率将上升，可卖出债券，预期利率下降则买入债券。”

薛姨妈皱眉道：“但如此一来记账式国债岂不是比凭证式国债风险大？”探春道：“正是这话。姨妈既然不喜欢风险，这个产品也未必合适。倒不如保本基金，尚可作为国债的替代品。这种基金有一个‘保本期’，通常是三年，保本期满后不但可保本金安全，且还有望享受高于存款、国债的收益。”薛姨妈狐疑道：“有这种基金么？三姑娘别是

哄我罢？”探春道：“当真的呢。不过若是在保本期满之前赎回，则非但不一定保本，且要支付比较高的赎回费。”薛姨妈道：“这倒不打紧，买国债不也要持有这么些年么。”

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

不要全部选择风险收益特征相似的产品

选择理财品种时，不要单纯从产品多样化的角度来挑选理财品种，而应注意从资产组合和资产配置角度挑选风险收益特征不同的产品。如果全部选择风险特征相似的产品，并不能有效做到分散投资品种，进而分散投资风险。比如说，定期存款和债券，都有一定的利率风险，一旦利率上调，这两者的收益都会不同程度地遭受隐性损失。但是如果组合中加入了货币基金，或者已经通过投资组合分散了风险的混合式基金，那么资产受到利率的影响就会减少一些。

第三十四回

蘅芜君勉力管基金 蕉下客俏语荐专户



话说探春走来瞧薛姨妈，谈起保本基金可作国债的替代品，道：“这种基金将大部分资产投资于债券，以使保本期限届满时可保投资者本金安全，其余少量资产投资于股票、金融衍生产品等高收益金融工具来提高回报潜力，如此可让投资人在保证本金的基础上还可望分享股市的收益。不足之处也正在于此，若是股市处于牛市，则保本基金将因投资股票的资金有限而错失良机。”薛姨妈摆手道：“这也罢了。我老了，不中用了，禁不起股市的大风大浪的。”又说了会子闲话儿，探春知薛姨妈也乏了，便道：“姨妈也劳神了罢，您好生歇着，我到里屋瞧瞧宝姐姐去。”薛姨妈道：“可是呢。你们也久未见了。她在里间不是，你快去罢。”

探春忙下了炕来至里间门前，掀帘一迈步进去，只见薛宝钗靠在桌上看书，便笑说道：“今儿可是周末，宝姐姐还这么用功！”一面说着，一面凑上前来，道，“姐姐瞧的是什么书？”宝钗笑道：“不过是随手

从书架里翻出来的，说私募基金投资什么的。”探春道：“姐姐在公司里又不管财务，看这个做什么？”宝钗叹了口气道：“你忘了那年你们府上分家，老太太说是各个小家每年都出一份子钱成立了一个风险基金，可不是由我照管？这几年这笔钱越滚越大，我也没敢做什么高风险的投资，只是买些国债而已。我妈妈还是从我这里知道国债的呢。”探春拍手道：“了不得了！宝姐姐做了私募基金基金经理了！”宝钗道：“不过应命而已。没见我正发愁么，不说帮着我，倒拿我取笑儿，看不拧你的嘴！”一面说，一面把探春按在炕上，便要拧她的脸。探春忙笑着央告：“好姐姐，饶了我罢！再不敢了！”宝钗笑道：“饶便饶你，只是少不得你给我出个主意，终究我是不懂投资的，纵在这上头操上一百分的心，也做不到老太太说的‘只赚不赔’，没的闹出些差错来，素日的好处可就全没了。”

探春坐起来，一面理鬓笑道：“正是这话。我看姐姐趁早丢开手，委托给外头的专业投资机构去打理。”宝钗道：“我何尝不想这样？只是如今外头的理财产品大抵是公募的，集合许多投资人的钱去做标准化的投资，如何照顾得到我们这笔风险基金的个性化需求？私募基金呢，又不能让人放心。”探春道：“这倒是的。”又歪着头想了半日，拍手道：“这样，赶明儿基金管理公司专户理财业务可以做了，那就交与基金公司做专户理财，姐姐也越性跳槽去做专户基金经理罢！”宝钗咬牙道：“方才饶你，你越发得了意了！”说着便上来要挠探春。探春忙逃开道：“咱们说正经的罢。专户理财实际是一揽子的投资咨询服务，每一个投资者都有一个独立的账户，投资计划都是量身订制的，可以满足客户特定的投资要求，达到他们各自不同的投资目标。”宝钗道：“听上去倒是不错。只是我们这基金未必够得上专户理财的最低门槛罢。”探春道：“那也未必。我听说中国证监会正在商议基金公司专户理财的具体事宜，单笔的下限估摸着就在千万级的水平。再说，国外专户理财的门槛通常是越来越低，焉知咱们这里不会走到这一步？”

宝钗点头道：“这也罢了。今儿趁着没人，我有一句话问你，你只实说便罢。”

探春心下不免疑惑，问道：“你要问什么？”

欲知后事，且听下回分解。



汇丰晋信投资专家建议

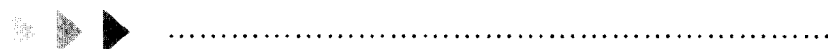
银发族理财更应放低心态

银发族在理财时常会抱怨说，虽然储蓄和购买国债仍是目前老年人选择比较多的理财方式，但储蓄收益相对较低，纳税后收益更低，而国债兑现时间长，这些传统的理财方式已经越来越不能满足他们的需求，他们更倾向于选择收益高、回报快同时又不需要投入太多资金和精力的投资方式，但现实生活中却往往不能如愿。

实际上，银发族理财的首要目标，不应该是追求高收益，而应该放低心态，只要投资收益能够打败每年的通货膨胀率，也就是说资产不会在不知不觉间缩水，就是完成了成功的第一步。当然，也要积极学习掌握最新的理财动态。比如说，货币基金的安全性与银行存款差别不大，而收益性却更好，而且变现更为灵活，不失为替代定期存款的好帮手；保本基金让投资人在保证本金的基础上还可望分享股市的收益，也可以作为国债的替代品。不能更新观念、不接受新事物的老人很可能就和这些投资品种失之交臂。

第三十五回

贾探春含羞诉心事 史太君再摆擂台赛



话说探春正和宝钗在屋内说话，宝钗道：“我有一句话问你，最近可有什么事儿瞒着我们姐妹的？你只实说便罢。”探春道：“哪有什么事？这一程子我大门不出、二门不迈的。”宝钗抿嘴笑道：“你还装憋儿。我们莺儿听你们翠墨都说了，你虽是不出门，可鸿雁传书却是不断，三天两头还有国际长途，电话粥煲起来可没个完的。”探春红了脸道：“你既都知道啦，还要我说什么？”宝钗道：“你那位‘海外友人’究竟是哪里人？我记得那年宝兄弟过生日我们抓签子取乐，你得的是‘日边红杏倚云栽’，注解云‘得此签者，必得贵婿’，今几个可是要灵验了？”探春看了看门外，低声道：“我就只告诉姐姐罢！那一位是我在哈佛的同学，当日并不知他底细的，只是彼此有心。到我回来了，他才在信里实说是福朗思牙国的王子，这反倒让我犹豫起来，那些个贵族王孙，哪一个不是今儿朝东、明儿朝西的？”宝钗道：“这有什么！”

既是同窗数载，彼此脾气情性都知道的，你还放心不下么？”探春点头道：“这倒是的。他倒也心实，已经和他父母都说了我们的事儿。这几天他父母来京城进行国事访问，说是趁便要到我们府里来求亲呢。”宝钗笑道：“真真你是命中该着招贵婿的，只是老太太他们恐怕会唬一跳，不承望哪里招来了些洋亲家！”

一语未了，外面丫鬟道：“老太太请二位姑娘都过去，说是有事。”宝钗推探春道：“快去见你未来公婆罢！”见探春不动，笑道：“这会子又害臊了！以后可是要像戴安娜王妃一样出访各国的，也害臊不去么？”一面说，一面推探春走至往贾母房中。只见凤姐、宝玉、黛玉、迎春、惜春、湘云等已都在那里了。二人给贾母请了安，又过来和姐妹们问好。探春早瞅见墙角堆了一溜的洋货，心知福朗思牙国的一行人等已经来过，但见贾母脸上不露声色，心中惶惶不安。

却听贾母道：“算算探丫头回国也将近一年了，我听说她可是没闲着，成日家忙着为你们做理财顾问呢。如今你们且说与我听，各自都有些个什么收获，说得好的，我也像头里一样有奖励。”宝钗道：“这回的奖励可再不要米国哈佛大学的学费了，我倒是想着去福朗思牙国呢。”宝玉道：“福朗思牙国的金星玻璃宝石倒是有名的，宝姐姐难道是为着这个么？”宝钗也不言语，只管抿着嘴儿笑，探春道：“老太太问正经的呢，你们却又扯远了！”说着这句话，把脸又飞红了。

凤姐道：“我先说罢。早先我虽然管家，其实是不懂理财的，把个府里头都闹分家了，至今我还很抱愧呢。亏得探丫头见解高，听了她的话，我现在算是明白了，这理财第一要紧的是要有规划。先掂量掂量自己的财务状况，到底有多少钱可以用来投资？资产负债情况如何，什么时候哪些钱可以用？自己的性格情况，对风险的偏好程度如何——属于保守型，激进型抑或稳健型？家庭成员都有哪些，子女们

未来的花销如教育支出、日常支出会有多少？自己到老了期望维持什么样的生活水平和状态？把这些问题弄明白了，再想用怎样的理财手段来达成自己的目标。若是东一榔头、西一棒子，没有个整体规划，必是要犯我头里的错误的。”

欲知后事，且听下回分解。



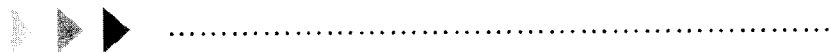
汇丰晋信投资建议 投资要有规划

盘点一下您的金融资产，您是否发现自己的投资决定都是分散而为——听朋友说××股票有题材，赶紧买进；舅舅传来“内幕消息”隔日将有利空政策出台，慌忙杀出……到头来你会发现你在投资上一头雾水，靠自己、听别人，结果都不一定满意，也许只好听天由命？

当然不是。投资要有一个资产配置的整体规划，而不是零敲碎打地为每一个买卖决定，但是，作为一个普通投资者，单靠您的个人能力去制定一个周全的投资计划很可能会顾此失彼，这时，您应当寻求专家的建议。

第三十六回

论得失群芳贺远嫁 赋新诗黛玉结红楼



话说贾母把众姐妹唤来，命他们各自说说近一年来理财的体会，佳者有奖。凤姐先长篇大套地说了一通理财要有规划等语，贾母微笑问道：“我再问你，听得说你还给巧姐儿开了帐户做定期定额基金投资，收益怎样？”凤姐笑道：“定期定额原是长期投资的一个巧宗儿，虽是省心省力，但必要做个几年方能显出小钱变成大钱的效果，现如今我才投了近一年，哪里就虑到盘点收益了？”宝钗在旁道：“老太太才不过是试你而已。头里你可是动辄只问收益的，如今却肯做长线投资者，可见是真的悟了。”凤姐笑道：“我再没点子长进，岂不成了大观园的落后分子了，还想在这里吃饭不成？”众人听了都笑了。

李纨道：“依我说投资理财最要紧的还是资产配置要得当，依自己的年龄、风险承受能力在不同的投资品种上配置不同的比例。”贾母道：“这个见解也高，只是做起来谈何容易？”李纨笑道：“正是这话。因此我才觉得投资理财须得假手专家去做，譬如我给兰哥儿攒留学费

用，我就买了个生命周期基金，让基金经理帮我去调整资产配置，我只管守着兰儿用功。”贾母听了道：“兰哥儿前儿可是又拿了个什么奥数比赛的奖？他还小呢，你也别太逼紧了他。”李纨点头答应。

惜春道：“三姐姐教了我们许多，有一句我是听得真的，投资要获利，须得尽早行，我今儿个就开始投资，图的是将来可早些退休，好云游四海去。”宝钗笑道：“你若早早封了笔，你的粉丝们岂不是要一大哭？”惜春笑道：“我哪有林姐姐的粉丝多？林姐姐的新诗集评论家们都叫好呢。”黛玉在旁微笑不语。

宝玉却垂头丧气道：“你们都是好的，唯有我没得什么好处。头里我依三妹妹说的构建了一个投资组合，只是后来忙着林妹妹诗集的事就忘得一干二净，昨儿个才想起来去看一看，哪料组合里的一个股票都已经退市了呢。”探春道：“我早说过投资是要定期评估的，只是你光记得颦儿的事，别的上头一概糊涂了。”宝玉嘻嘻一笑。

众人又七嘴八舌说了一气，贾母道：“让我来评罢。统共看来，你们比先都大有进益了，只是宝玉略差些。既这么着，赶明儿请大家都去福朗思牙国旅游一回罢。”众人听了又惊又喜，凤姐忙问：“老祖宗如此破费，难不成中了彩票了么？”贾母笑道：“我实话说了罢，这奖励可是探丫头的功劳呢。”便将福朗思牙国王子向探春求亲一事和盘托出，又道：“洋亲家邀请我们全都去参加探丫头的婚事，你们可不是沾了光？”众姐妹忙给探春道喜，探春红了脸，低下头只管弄衣带。湘云推宝玉道：“今儿你落了第，可是去不成了呢。”说得宝玉急了，拉着贾母扭麻糖似的一味央求。贾母笑道：“你去可以，不过要罚你在姐妹们逛街时拎包才好。”众人都笑道：“这话不差。”宝玉听了喜得眉开眼笑。

贾母又道：“三丫头这一去，不要忘了再学些海外投资的经验，将来也好再提点他们。”探春道：“这个自然。实际这几日我已将这里大



家亲历的投资故事写成一书，与那些专业文章不同，为的是令阅者换新眼目，轻轻松松了解投资的道理。”说着拿出一卷书来递与贾母。贾母和众人传阅一番，赞不绝口，黛玉道：“探丫头此书，说的是旧红楼、新故事，何不名曰《红楼理财》？少不得我来作一首诗，为书收尾罢。”言罢口占一绝：

开卷新红楼，投资解忧愁。

世人同一梦，财务享自由。

汇丰晋信投资专家建议 投资组合要定期评估

投资，只是一个开始。但许多投资人却忘了这一点，一旦选定了某个投资品种或建立了某个投资组合，就失去了在挑选投资品种时的各种关注和敏锐，缺乏对投资组合的后续跟踪和随着市场状况进行调整。实际上，就像我们定期需要去医院作全面的身体检查一样，我们也需要定期对自己的投资组合进行评估：组合里的某个股票是否表现远低于市场平均水平？组合里的某个基金是否基金经理发生变动？另外，您还不要忘了根据自己的投资期限变动调整组合，比如离退休的时间越来越近了，你的养老投资组合里高风险基金比例就要相应下降。

汇丰晋信基金管理有限公司简介

汇丰晋信基金管理有限公司由汇丰投资管理（英国）有限公司和山西信托投资有限责任公司合资成立，注册资本为人民币2亿元，为注册资本最大的基金管理公司之一。截止2006年12月31日，公司管理的资产规模为47.44亿元人民币。2007年1月，获亚洲权威财经杂志《亚洲资产管理》“2006年度最具创新产品奖”、“2006年度最具创新投资者教育奖”以及国内知名财经报纸《21世纪经济报道》“2006年最佳营销创新奖”等多项荣誉。

汇丰晋信基金公司在提供理财信息方面具有绝对的优势。汇丰晋信的外方股东——汇丰集团在中国有超过140年的历史，旗下的汇丰投资管理是最早开始研究并投资中国市场的外资金融机构之一，也是境外最大的中国股票投资人之一（包括A股、H股和B股等）；汇丰晋信的中方股东——山西信托是国内最早成立的信托投资公司之一，从事信托行业超过19年，对本地市场和客户的需求更具深厚的理解。

仰赖股东双方在财富管理方面的深厚底蕴和丰富的实战经验，作为一个投资专家，汇丰晋信把向投资者传播投资理财知识、帮助大家树立正确的投资观念视为公司的使命和责任。我们相信，通过我们提供的产品和服务，可以让您的投资更简单，让生活更轻松。

欲了解更多汇丰晋信产品和服务信息，请登录：

www.hsbcjt.cn

掌握理财要诀 教你财富增值

经济文章给人的感觉大多是晦涩和深奥的，但《红楼理财》这本书却反其道而行之，借用红楼人物的身份，用最通俗的语言来阐述投资理财的真谛，寓教于乐，趣味十足。即使是对理财不感兴趣的人，也可以把它当成一部不错的文学作品来欣赏。

——《理财周刊》副总编辑 汪标

“红楼理财”在《新闻晨报》连续登36期，每期我基本算是第一读者。用耳熟能详的红楼人物来讲投资理财是一种创新，而且故事情节设计生动，细节又非常符合人物的身份、地位、性格，读来让人忍俊不禁。对作者的创造性劳动深感敬佩。同时非常喜欢《红楼理财》的漫画。如今我身边很多同事、朋友谈我们的栏目，都能脱口而出它的名字。这就是《红楼理财》的魅力。

——《新闻晨报》投资理财部主任 严黎丽

《红楼理财》演绎的是红楼女儿的投资生财之道，说的却是我们当下的家政技巧。作者何寒熙是复旦大学经济学的才女，经济学的基础厚实，在投资和财务学领域功力不凡。她具备了讲述《红楼理财》的全部条件。

——复旦大学经济学教授、中国经济研究中心主任 张军



上架建议：理财指南

ISBN 978-7-208-06849-0



9 787208 068490 >

定价：18.00元

易文网：www.ewen.cc